

Oikocredit kerncijfers 2016

**Blijvende
stabiele groei**

**Financierings-
portefeuille
steeds diverser**

**Sociale impact
vergroten**

**Gezonde
kapitaalinstroom,
sterkere relaties**

**Investeerders
aan het woord**



Oikocredit kerncijfers 2016

Kernindicatoren voor social performance	2016	2015	2014	2013	2012
Klanten bereikt door microfinancieringspartners	40 miljoen	46 miljoen	37 miljoen	28 miljoen	28 miljoen
% vrouwelijke klanten	84%	86%	86%	81%	84%
% klanten op platteland	48%	51%	50%	47%	56%
Klanten van microfinancieringspartners direct bereikt met Oikocredit-financiering	5,6 miljoen	5,9 miljoen	1,5 miljoen	2,8 miljoen	1,7 miljoen
Microfinancieringspartners met genderbeleid	51%	50%	50%	50%	42%
Mensen in dienst bij door Oikocredit gefinancierde sociale ondernemingen ¹	53.600	53.200	124.078	46.607	37.438
van wie in vast dienstverband	36.200	35.000	106.052	31.144	20.556
% sociale ondernemingen met milieubeleid	82%	73%	73%	70%	72%

¹ Exclusief microfinanciering

Vijf jaar Oikocredit

Onderstaande cijfers zijn afkomstig uit de gecontroleerde jaarcijfers, maar zijn in deze samenstelling niet gecontroleerd. Ons totale jaaroverzicht is in het Engels beschikbaar op www.oikocredit.org.

	2016	2015	2014	2013	2012
Investeerders	54.000	51.000	53.000	52.000	48.000
Partners in de portefeuille ¹	801	809	805	815	854
Landen met regio- of landenkantoor ²	31	33	34	36	37
Medewerkers in fulltime equivalent (FTE) ³	269	258	253	254	250

Kerncijfers uit de geconsolideerde jaarrekening

€ duizenden

Balans	2016	2015	2014	2013	2012
Vaste activa	1.024	1.182	717	-	-
Materiële vaste activa	1.328	623	529	827	630
Uitstaande ontwikkelingsfinanciering	1.047.226	900.153	734.606	590.540	530.543
Voorzieningen voor verliezen	(77.513)	(64.478)	(54.776)	(46.669)	(52.855)
Termijninvesteringen	112.807	120.188	154.587	146.293	147.336
Overige vaste activa	998	1.024	1.137	9.576	8.553
Totaal vaste activa	1.085.870	958.692	836.800	700.567	634.207
Vlottende activa	123.405	67.656	70.328	78.657	89.113
Totaal	1.209.275	1.026.348	907.128	779.224	723.320
Groepsvermogen en fondsen	1.069.138	935.002	835.008	677.733	626.098
Langlopende schulden	39.877	34.090	42.262	74.531	68.023
Kortlopende schulden	100.260	57.256	29.858	26.960	29.199
Totaal	1.209.275	1.026.348	907.128	779.224	723.320
Resultatenrekening					
Rente- en soortgelijke inkomsten	79.594	68.855	65.375	50.270	61.116
Rente- en soortgelijke uitgaven	(1.544)	(1.381)	(1.242)	(2.336)	(2.929)
Inkomsten uit deelnemingen	21.191	3.278	3.940	1.939	7.415
Overige inkomsten en uitgaven	4.825	(10.190)	10.784	(18.412)	(7.883)
Subsidies en giften	796	3.436	1.862	3.661	2.836
Algemene en administratieve lasten	(33.966)	(31.364)	(28.715)	(26.273)	(23.893)
Toevoegingen aan voorzieningen en waardevermindering activa	(26.947)	(16.984)	(12.454)	(6.382)	(15.581)
Resultaat voor belastingen	43.950	15.650	39.550	2.467	21.081
Belasting en belang derden	(2.144)	(1.807)	(4.071)	(1.092)	1.685
Toevoegingen en onttrekkingen aan fondsen	(12.803)	1.528	(15.013)	11.994	(613)
Nettoresultaat	29.003	15.371	20.466	13.369	22.153
Lasten als % van totale activa ⁴	2,8%	3,1%	3,2%	3,4%	3,3%
Nettoresultaat (beschikbaar voor uitkering)	29.003	15.371	20.526	12.560	22.855
Voorgesteld dividend	17.145	15.005	13.200	11.609	10.520

¹ Partners in de portefeuille betreffen zowel financieringen als toegezegde financieringen die nog uitgekeerd moeten worden, exclusief terugbetaalde, afgeschreven of geannuleerde projecten.

² Landen met een rechtspersoon die geen operationele activiteiten meer uitvoert, zijn niet meegeteld.

³ Inclusief medewerkers in dienst van regiokantoren, landenkantoren en de nationale steunkantoren.

⁴ Inclusief uitgaven gedekt door subsidies (zoals voor capaciteitsopbouw) en investeringen in een nieuw administratiesysteem.

Blijvende stabiele groei

Ook 2016 was weer een succesvol jaar voor Oikocredit, met als mijlpaal dat onze ontwikkelingsportefeuille voor het eerst de grens van € 1 miljard heeft doorbroken. Onze resultaten bevestigen het succes van onze werkwijze: geld van investeerders aanwenden om de kwaliteit van leven van mensen in lage-inkomenslanden te verbeteren door financiële dienstverlening aan partnerorganisaties.

De goede resultaten bouwen voort op onze sterke staat van dienst van inmiddels ruim 40 jaar. De totale uitstaande portefeuille ontwikkelingsfinanciering (leningen en deelnemingen) groeide met 16,3% tot € 1.047,2 miljoen (2015: € 900,2 miljoen). Er was groei in alle vier aandachtsgebieden: *inclusive finance*, landbouw, hernieuwbare energie en Afrika. De totale portefeuillegroei was hoger dan de beoogde 10% groei.

De portefeuillegroei van het afgelopen jaar danken we aan de gezonde kapitaalinstroom van onze leden, steunverenigingen en investeerders en via strategische partnerschappen met diverse banken. De loyaliteit van onze investeerders is een grote kracht van Oikocredit. Hetzelfde geldt voor onze sterke focus op sociale impact. We kunnen echter niet op onze lauweren rusten; we willen de uitvoering van onze missie voortdurend verbeteren.

Strategie 2016-2020

We zijn begonnen met de uitvoering van onze strategie 2016-2020 en we zijn tevreden over de voortgang. Onderdeel van

deze strategie is dat we een juiste balans houden tussen sociale, financiële en milieuresultaten.

Inclusive finance blijft een belangrijk aandachtsgebied, maar naarmate er meer kredietverstrekkers tot de sector toetreden, richten wij ons ook nadrukkelijk op diversificatie, acquisitie en innovatie. De aanhoudend lage rentes vormen een uitdaging. Daarom willen we onze organisatie verder versterken om nog beter te worden in 'goed doen'.

Vooruitblik

De komende jaren zetten we de uitvoering van onze strategie voort, waarbij we streven naar een stabiele groei van 10% per jaar. We willen onze systemen en processen toekomstbestendig maken, zodat we nieuwe uitdagingen goed kunnen opvangen. Oikocredit koestert haar sterke band met de stakeholders. We houden vast aan een goede balans tussen onze doelstellingen en blijven werken aan een duurzame verbetering van de positie van mensen en gemeenschappen met lage inkomens waar ook ter wereld.



Annika Ngobeni, een klant van de Zuid-Afrikaanse stichting voor het kleinbedrijf Small Enterprise Foundation maakt traditionele kleding.

Onze financieringsportefeuille

In 2016 boekte Oikocredit opnieuw vooruitgang in kredietverstrekking, deelnemingen en acquisitie. Ook konden we de geplande diversificatie voortzetten.

Onze leningenportefeuille groeide gestaag in een markt waarin de micro-financieringssector steeds volwassenere wordt. We gingen verder met strategische diversificatie naar de domeinen landbouw en hernieuwbare energie. Ook houden we vast aan onze focus op Afrika. In de deelnemingenportefeuille vergrootten we onze langetermijninvesteringen in – en ondersteuning van – geselecteerde partners en zochten we tegelijkertijd naar nieuwe kansen.

Onze acquisitiestrategie richt zich op het identificeren en ontwikkelen van innovatieve sectoren, markten en producten. In 2016 leidde dit tot verschillende nieuwe projecten.

Focusgebieden

Oikocredits *inclusive finance* portefeuille van leningen en investeringen, waaronder financiering van microfinancieringsinstellingen en leningen aan banken die

kleine en middelgrote bedrijven steunen, groeide met 10,8% van € 735,3 miljoen tot € 814,5 miljoen en ondersteunde 536 partners. We keurden € 300,5 miljoen aan microfinanciering goed en keerden € 319,3 miljoen uit. Passend bij onze strategie daalde het aandeel microfinanciering in onze totale ontwikkelingsfinancieringsportefeuille tot 77,8% (2015: 81,7%).

Onze uitstaande portefeuille (leningen en deelnemingen) in de landbouw groeide met 38,8% van € 113,3 miljoen tot € 157,3 miljoen, met nu 197 partners. Met goedkeuringen voor € 57,0 miljoen en uitbetalingen van € 81,6 miljoen steeg het aandeel van landbouw in de totale portefeuille van 12,6% in 2015 tot 15,0% in 2016.

Onze portefeuille hernieuwbare energie groeide sterk, met 150,3%, van € 15,9 miljoen tot € 39,8 miljoen. Het aantal

projecten steeg naar 20. Ook de goedkeuringen en uitbetalingen stegen, respectievelijk tot € 22,7 miljoen en € 28,4 miljoen. Hernieuwbare energie beslaat nu 3,8% van onze totale portefeuille (2015: 1,8%).

Voor onze prioriteitsregio Afrika groeide de uitstaande portefeuille met 19,4%: van € 158,1 miljoen tot € 188,7 miljoen. We verleenden goedkeuringen voor € 92,4 miljoen, terwijl de uitbetalingen € 86,2 miljoen bedroegen. We steunen nu 197 partners in Afrika.

De kwaliteit van de totale portefeuille neemt nog steeds toe.

Groei in krediet en deelnemingen

Oikocredits uitstaande leningenportefeuille groeide van € 822,9 miljoen tot € 933,4 miljoen, een stijging van 13,4%. We keurden 232 nieuwe leningen goed, vergeleken met 251 in 2015. Het aantal



Zonnepanelen schoonmaken op het dak van het Oikocredit gebouw in Kolkata (India). Oikocredit is de merknaam van de producten die Oikocredit-partner Punam Energy Private Limited op de markt brengt.

steeds diverser



Stana Greceanu aan het werk op haar boerderij. Samen met haar man is zij klant van de Roemeense microfinancieringsinstelling Patria Credit IFN SA.

kredietpartners daalde licht: van 776 tot 767.

Microfinanciering maakt nog altijd het grootste deel uit van onze leningenportefeuille, maar leningen in de prioriteitssectoren landbouw en hernieuwbare energie groeiden aanmerkelijk. Onze leningenstrategie legt veel nadruk op een goede balans tussen zowel sociale en milieu-impact als risico en winstgevendheid.

Met goedkeuringen voor € 20,3 miljoen en uitbetalingen van € 41,4 miljoen overtroffen we onze doelstelling voor equity (deelnemingen). De deelnemingenportefeuille groeide van € 77,3 miljoen tot € 113,8 miljoen. Onze investeringen in equity bleven gericht op *inclusive finance* en de landbouwwaardeketen.

We deden vijf nieuwe en 17 vervolginvesteringen in 2016. We verkochten onze deelneming in de Cambodjaanse microfinancieringsinstelling Hattha Kaksekar Ltd, voor een bedrag van € 19,1 miljoen. Als aandeelhouder en bestuurder helpen wij onze partners waarin we deelnemen

gen hebben – dat zijn er nu 57 – met het vergroten van hun sociaal rendement.

Business development

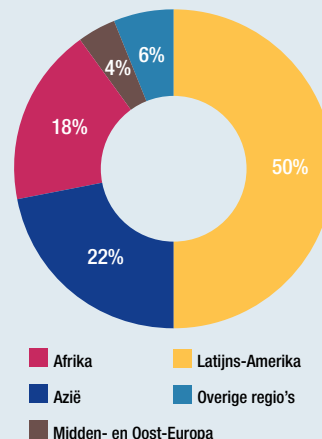
Oikocredits afdeling voor business development, die zowel onze leningen als deelnemingenportefeuille ondersteunt, beleefde in 2016 haar eerste volledige jaar. De acquisitiestrategie richt zich op innovatieve sectoren, markten en producten. Kansrijke nieuwe sectoren die we onderzoeken zijn gezondheidszorg, onderwijs, water en sanitaire voorzieningen, sociale huisvesting en afvalbeheer. We willen vooral kleine en middelgrote bedrijven ondersteunen, grotendeels via microfinancieringsinstellingen.

Wij bevorderen een cultuur van innovatie bij Oikocredit. In 2016 hielden we voor het eerst een ideeënwedstrijd, waarbij medewerkers en steunverenigingen businessvoorstellen konden indienen. Het winnende idee is een project met een integrale aanpak voor sociale huisvesting in Guatemala. De financiering van dit project is inmiddels goedgekeurd.

2016 in cijfers

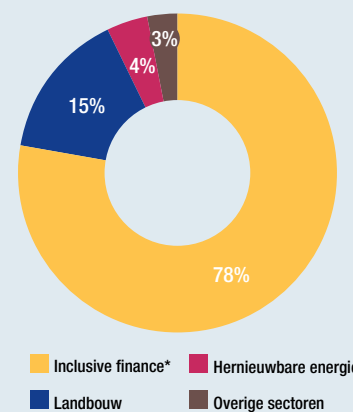
Financiering per regio

Per 31 december 2016



Financiering per sector

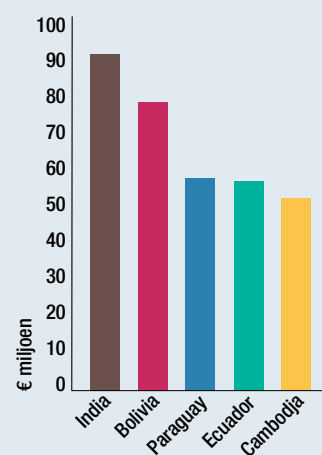
Per 31 december 2016



* inclusief microfinanciering en financiering van het midden- en kleinbedrijf

Top 5 landen uitstaande financieringen

Per 31 december 2016



Via onze partners bereiken

Oikocredit biedt financiering in 70 landen.

Toegang tot de markt

Oikocredit financiert partners in Europa, Noord-Amerika en Australië die zich inzetten voor een betere positie van producenten en consumenten door eerlijke handelsrelaties tot stand te brengen. Een aantal van deze organisaties, zoals Divine Chocolate en Cafédirect, is geheel of gedeeltelijk in eigendom van boeren en producenten in Latijns-Amerika, Afrika en Azië.



Ecuador **UNOCACE**

De coöperatie Unión de Organizaciones Campesinas Cacaoteras del Ecuador (UNOCACE) is opgericht in 1999 en bestaat uit twaalf kleine cacao producerende organisaties van ongeveer 800 boeren in het zuidwesten van Ecuador. UNOCACE produceert, verkoopt en exporteert cacaobonen van hoge kwaliteit en biedt haar leden technische training, pre-exportfinanciering en kwaliteitscontroles. De coöperatie beschikt over certificeringen van het biologische label ECOCERT en Fairtrade. De meeste leden beschikken over minder dan vijf hectare grond. Veel van hen combineren landbouw met veehouderij en bosbouw voor een stabiel inkomen. Oikocredit steunt UNOCACE met een doorlopend krediet en een langlopende lening. Mede dankzij onze steun heeft de coöperatie een sterk netwerk van internationale afnemers opgebouwd.



Ghana **PEG Africa**

In samenwerking met financieringspartners responsAbility en SunFunder steunt Oikocredit PEG Africa, een financieringsbedrijf dat zonnepanelen levert aan gemeenschappen op het platteland van Ghana. PEG Africa steunt voornamelijk mensen op het platteland en buitenwijken van steden die met minder dan 6 US dollar per dag moeten rondkomen. Meestal zijn dit kleine boeren of vissers. PEG Africa levert behalve zonnepanelen ook oplaadbare accu's, lampen, zaklampen, radio's en telefoonopladers. Dankzij de toegang tot schone energie gaan de gemeenschappen er in levensomstandigheden, inkomen, gezondheid en onderwijs op vooruit. De klanten mogen de zonnesystemen in termijnen afbetalen en kunnen ook leningen afsluiten voor andere producten, zoals kookfornuizen. PEG Africa wil dat in 2020 zeker 500.000 huishoudens zijn voorzien van een zelfstandige stroomvoorziening.

801
partners

54.000
investeerd

we 40 miljoen mensen



€1.047
miljoen
ontwikkelings-
financiering



Tadjikistan **Bank Eshkata**

De Tadjiekse bank Bank Eshkata, opgericht in 1994, werd in 2016 partner van Oikocredit. De bank bedient kleine en middelgrote bedrijven en beschikt over 600 kantoren verspreid over Tadjikistan. Bank Eshkata is een familiebedrijf maar heeft daarnaast verschillende internationale aandeelhouders, waaronder de Europese Bank voor Reconstructie en Ontwikkeling (EBRD). Bank Eshkata biedt innovatieve oplossingen en producten, zoals een lagerentelening om te investeren in hernieuwbare energie, druppelirrigatiesystemen of tuinbouwkassen. Eshkata onderschrijft de SMART Campaign Client Protection Principles, de beginselen voor verantwoorde microfinanciering, en streeft ernaar haar focus op sociaal rendement en milieuverbetering nog verder te versterken.



India **Darjeeling Organic Tea Estates**

De Indiase producent van biologische thee Darjeeling Organic Tea Estates Private Limited (DOTEPL) kocht 15 verlaten theeplantages in de noordoostelijke Indiase regio's Darjeeling en Assam. De arbeiders van deze plantages waren door de voormalige eigenaren aan hun lot overgelaten. De eerste plantage die DOTEPL kocht, Ambootia, staat internationaal bekend om haar uitstekende biologische thee. Oikocredit is medeaandeelhouder van DOTEPL, dat veel aandacht besteedt aan het welzijn van zijn medewerkers en milieuvriendelijke bedrijfsvoering. De arbeiders ontvangen loon dat voldoende is om van te leven en krijgen huisvesting, voedingswaren, brandstof, schoeisel, beschermende kleding, basisgezondheidszorg, gratis melk voor zuigelingen, gratis basisschoolonderwijs en een goed pakket aan sociale zekerheid.

Sociale impact vergroten

Oikocredits missie om de positie van mensen met lage inkomens duurzaam te verbeteren, betekent dat wij prioriteit geven aan sociaal rendement. We besteden veel aandacht aan capaciteitsopbouw en aan de resultaten die onze partners voor hun klanten behalen.

Capaciteitsopbouw behoort tot Oikocredits kernactiviteiten, en is cruciaal om de veerkracht van mensen en de positieve sociale impact van onze activiteiten te vergroten. We hebben de capaciteitsopbouw die wij partners wereldwijd bieden gestructureerd naar drie thema's: landbouw, financiële dienstverlening en klantresultaten. 2016 is het eerste volledige jaar waarin we deze aanpak hebben toegepast. Ook hebben we onze capaciteit voor fondsenwerving en analyse versterkt.

Dankzij de fondsen die wij ontvingen van donoren en steunverenigingen, aangevuld met onze eigen fondsen, konden we in 2016 45 capaciteitsopbouwprojecten goedkeuren, voor in totaal € 490.000. Hiervan ging € 196.000 naar Afrika, € 207.000 naar Latijns-Amerika, € 83.000 naar Azië en € 4.000 naar wereldwijde initiatieven.

Thematisch werken

Onze capaciteitsopbouw in de landbouw richt zich op verbetering van de bedrijfsvoering en het bestuur en de ontwikkeling van kennis en vaardigheden bij landbouwcoöperaties en andere organisaties. Op deze manier proberen we het welzijn van boeren en de toegang tot de markt en tot financiering voor landbouworganisaties te verbeteren. Capaciteitsopbouw

raakt vrijwel alle medewerkers van onze partners: de staf-medewerkers moeten beter vertrouwd raken met operationeel en financieel management, bestuurders moeten zich meer bewust worden van de strategische visie van hun organisatie en van rapportagevereisten, en de boeren en toeleveranciers kunnen door scholing in financiële zaken beter inzicht krijgen in hun eigen rol en verantwoordelijkheden.

Onze capaciteitsopbouw in de financiële dienstverlening legt veel nadruk op risicobeheer. We helpen onze partners in deze sector de kwaliteit van leven van hun klanten te verbeteren. In 2016 boden we capaciteitsopbouw gericht op sociaal rendement aan microfinancieringsinstellingen in 15 landen in Afrika, Azië en Latijns-Amerika. Wij bevorderen klantenrechten door promotie van de beginselen voor verantwoorde microfinanciering van de SMART Campaign. Dit leidde tot positieve resultaten. Verschillende partners onderschreven de beginselen en lieten zich op basis van de beginselen evalueren.

Ons klantresultatenprogramma leert partners door opleiding en onderzoek de veranderingen in de levensomstandigheden van hun klanten beter te meten en interpreteren. Met dit programma steunden we 14 microfinancieringsinstellingen, voornamelijk in



Valeria González werkt als kwaliteitscontrolemedewerker bij Manos del Uruguay, een non-profit organisatie voor eerlijke handel, die wol en wolproducten verkoopt.



Aardbeienteler Manuel Mungubusi is klant van Ambato, een spaar- en kredietcoöperatie in Ecuador. Investeerders en vrijwilligers van Oikocredit waren hier in 2016 op bezoek tijdens hun studiereis in Ecuador.

India, de Filipijnen en Nicaragua. We willen het aantal partners uitbreiden tot 50 in 2020. Van toetredende partners bekijken we steeds de specifieke armoedekenmerken waarmee hun klanten te maken hebben en bieden dan training in klantendatabeheer en -analyse. De uitkomsten van dit programma wisselen we uit met 'peers' en academische instellingen om de kennis op dit terrein verder te brengen.

Samenwerken met donoren

We versterken ons rentmeesterschap van giften voor capaciteitsopbouw en breiden onze capaciteit voor fondsenwerving op dit gebied uit. De Church of Sweden, een lid van Oikocredit, blijft een belangrijke donateur en partner, met name voor innovatieve training die de veerkracht en organisatiestructuur van landbouwcoöperaties versterkt. De Evangelische Landeskirche in Württemberg financiert twee programma's voor capaciteitsopbouw.

We hebben onze banden versterkt met de US Agency for International Development (USAID), die training van onze stafmedewerkers in West-Afrika steunde. Ook zijn we een nieuw partnerschap aangegaan met de Inter-American Development Bank voor een driejarig project op het gebied van prijsrisicobeheer in Latijns-Amerika, in samenwerking met Fair Trade USA en de organisatie Catholic Relief Services. Dit project brengt

verschillende actoren uit de waardeketen bij elkaar om oplossingen te vinden voor uitdagingen in de duurzame landbouw, de toegang tot financiering voor kleine coöperaties te vergroten en de gevolgen van prijsschommelingen op te vangen.

Milieustrategie

In 2016 voltooidde Oikocredit haar meerjarige milieustrategie, die onder meer bestond uit versterking van onze interne werkwijze, de selectie van groene projecten en steun voor partners om zich op natuurrampen voor te bereiden. Passend bij de groei van onze landbouw- en hernieuwbare-energieportefeuille hebben we onze richtlijnen voor het vaststellen van milieupact bijgewerkt, en ze verder in overeenstemming gebracht met de duurzaamheidsstandaarden van de International Finance Corporation. Ook hebben we onze selectieprocedure op het gebied van milieu verbeterd. We hebben nieuwe indicatoren vastgesteld voor projecten in de hernieuwbare-energiesector.

We zetten de compensatie van onze ecologische voetafdruk voort. Uit ons CO₂-compensatiefonds bekostigden we onder andere de plaatsing van een zonnepaneelsysteem bij de notenverwerkingsfabriek van CANDELA in Puerto Maldonado, Peru, en zonnepanelen op het dak bij onze Indiase dochteronderneming Maanaveeya in Hyderabad, India.

Gezonde kapitaalinstroom, sterkere relaties

Oikocredit is zeer tevreden over de kapitaalinstroom in 2016, die we te danken hebben aan onze leden, investeerders en vrijwilligers. Zij helpen ons bovendien bij het vergroten van de bekendheid van onze missie.

Samen met onze steunverenigingen, leden en sociale en ethische banken hebben we in 2016 een netto-kapitaalinstroom (bruto-instroom minus uitstroom) gerealiseerd van € 94,3 miljoen, geld dat beschikbaar is voor kredietverstrekking. Ook de bruto-instroom uit ons bestand van ongeveer 54.000 investeerders vertoonde een gezonde groei.

We gingen strategische partnerschappen aan met twee sociale banken: Alternative Bank Schweiz (ABS) in Zwitserland en de Italiaanse Banca Etica. Tegelijkertijd hebben we de banden met de Global Alliance for Banking on Values verder aangehaald. ABS wekte veel belangstelling voor haar nieuwe Oikocredit-spaarrekening. Zo kregen ook onze Zwitserse steunverenigingen meer bekendheid.

In 2016 hebben we een ledenraad ingesteld en de laatste hand gelegd aan de strategie om de komende vijf jaar kapitaal aan te trekken.

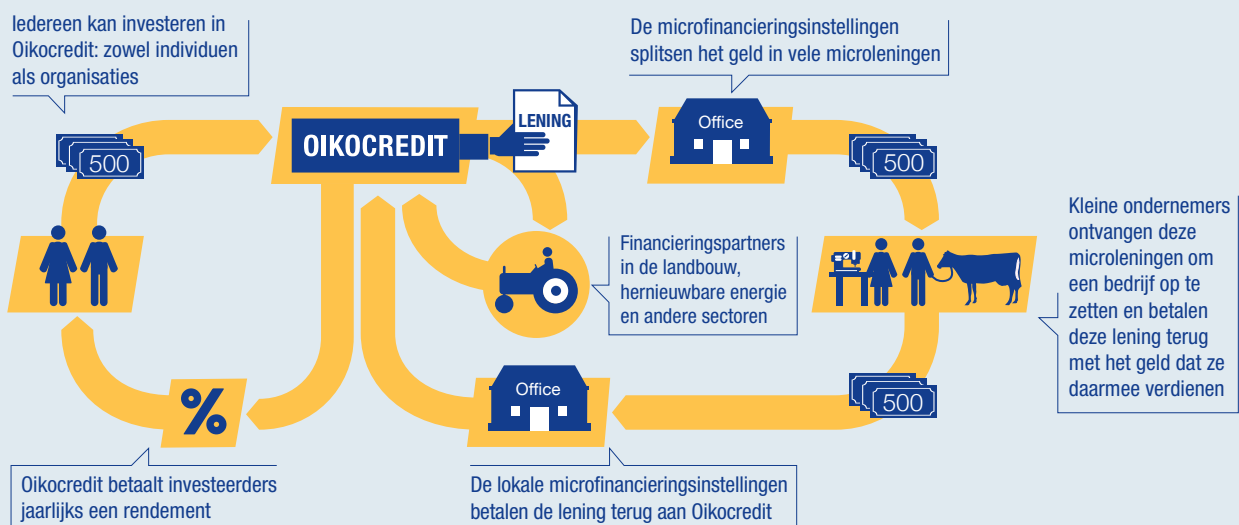
Onze leden, de 30 steunverenigingen en onze bankpartners spelen een sleutelrol bij het informeren van een breed publiek en het aantrekken van kapitaal. Eenentwintig steunverenigingen wisten in 2016 in totaal 500 vrijwilligers aan te trekken en waren betrokken bij ongeveer 600 evenementen die door meer dan 30.000 mensen werden bezocht. Wij zijn de bestuurders van onze steunverenigingen, die allemaal vrijwilliger zijn, zeer dankbaar.

Roadshows, studiereizen, partnerbezoeken, en webinars voor leden en investeerders helpen onze steunverenigingen de bekendheid van Oikocredit en onze missie te vergroten en het vertrouwen in ons werk te versterken. In 2016 organiseerden we twee roadshows: een in Canada en een gecombineerde roadshow in Oostenrijk, Duitsland en Nederland. Beide roadshows plaatsten ons werk tegen de achtergrond van de VN-doelstellingen voor duurzame ontwikkeling (UN Sustainable Development Goals).

Onze studiereis naar Ecuador bood investeerders, medewerkers en vrijwilligers inzicht in hoe wij sociale ontwikkeling steunen, en dan met name de versterking van de economische positie van vrouwen in dat land. Ook organiseerden we een bezoek van medewerkers van steunverenigingen en investeerders aan onze Egyptische partnerorganisatie SEKEM, een sociale onderneming en producent van biologische voedingsmiddelen.

De investeringscyclus van Oikocredit

Oikocredit investeert ongeveer 80% van haar ontwikkelingsportefeuille in microfinanciering (*inclusive finance*) en ongeveer 20% als directe investering in onder meer de agrarische, nijverheids- en onderwijssector.



Investerders aan het woord

Mondiale betrokkenheid creëren met microkrediet

Dirk en Sandra Verbaan willen hun vier kinderen Aukje (15), Hinke (13), Wytse (12) en Mynthe (10) stimuleren wat verder te kijken dan hun mobieltje. Beleggen bij Oikocredit paste daar goed bij.

Dirk en Sandra uit het Gelderse Ammerzoden zijn begin dit jaar begonnen met beleggen. Iedere maand storten ze geld op hun eigen beleggingsrekening en op de rekeningen die ze hun kinderen cadeau hebben gedaan. Dirk: "Om onze kinderen te laten zien dat er meer is dan de Bommelerwaard zochten we een zinvolle bijdrage aan de ontwikkeling en het welzijn van mensen die het minder hebben dan wij."

Sandra: "We dachten aan het milieu, aan goede doelen, maar toen kwam Dirk met de suggestie van microkrediet. Dat leek ons wat." Dirk: "Wat ons vooral aansprak in microkrediet is dat je mensen in staat stelt zelf hun verantwoordelijkheid te nemen. Plat gezegd is microkrediet het verschil tussen je hand ophouden of je handen uit de mouwen steken."

De keuze voor Oikocredit was snel gemaakt. Dirk legt het uit aan de hand van het informatiebulletin van Oikocredit. Hij wijst op het artikel over Norma Monar Bósquez, die dankzij een microkrediet een winkel in handgebreide kleding en wol drijft in Ecuador. "Dit is kleinschalig en met korte lijnen. Het geld gaat vrijwel rechtstreeks naar mensen die van onderaf de economie aanzwengelen en op die manier meehelpen hun eigen land op te bouwen."

Sandra: "We hebben besloten om te kiezen voor maandelijks beleggen. Voor de kinderen. Een jaar is te lang, dan is het meteen zo'n grote hap. Ook het zakgeld van de kinderen gaat per maand, dus waarom dan niet hun belegging in Oikocredit?" Dirk: "We hebben ons vorgenommen om zeker door te gaan tot de jongste 18 jaar is. Daarna is het aan hen om te bepalen hoe ze verder willen, dan zijn ze oud en wijs genoeg om hun eigen keuzes te maken. Mogelijk zijn ze zich tegen die tijd zo bewust van de wereld om hen heen, dat ze gewoon doorgaan."

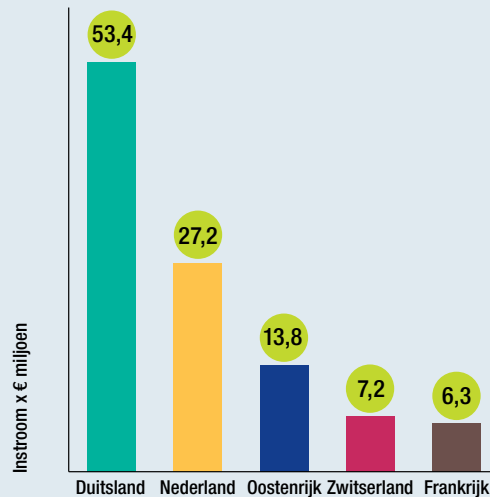


De familie Verbaan

2016 in cijfers

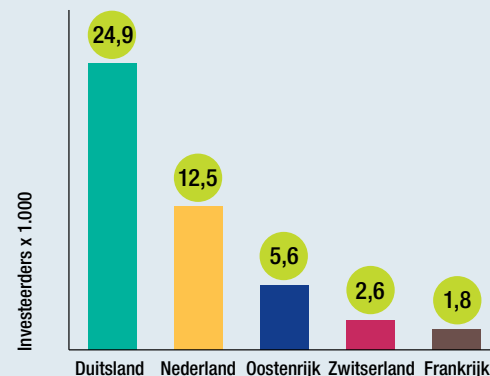
Netto kapitaalinstroom

Top 5 landen per 31 december 2016



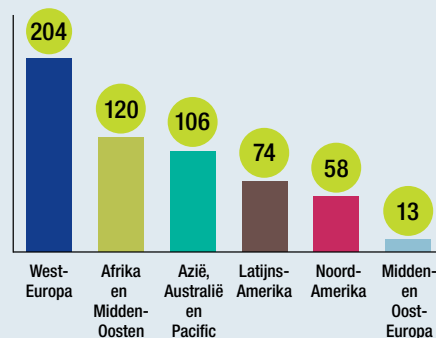
Aantal investeerders

Top 5 landen per 31 december 2016



Aantal leden per continent

Per 31 december 2016



Ter plaatse aanwezig

Oikocredit staat dankzij een uitgebreid internationaal netwerk van kantoren in 31 landen dicht bij de partnerorganisaties die ze financiert. Onze medewerkers ter plaatse kennen de klanten en de markt. Ons zorgvuldig risicobeheer maakt het mogelijk dat wij financiering voor de langere termijn kunnen verstrekken.

Wij verstrekken leningen, andere kredietfaciliteiten en risicodragend kapitaal aan:

- Microfinancieringsinstellingen, variërend van kleine plattelandscoöperaties tot gevestigde microfinancieringsbanken.
- Instellingen die microfinanciering combineren met lokale dienstverlening op het gebied van gezondheidszorg en onderwijs.
- Kleine en middelgrote bedrijven die banen scheppen voor achtergestelde bevolkingsgroepen.
- Bedrijven waar vrouwen een belangrijke managementfunctie vervullen en/of een belangrijke uitvoerende rol hebben.
- Productiecoöperaties waarvan er een groot aantal aan de fairtrade markt leveren.
- Organisaties die vanuit milieuoogpunt verantwoord opereren.
- Partners die financieel levensvatbaar zijn of dat op korte termijn kunnen worden en die over een goed management beschikken.

Kompanion Bank – steun voor kleine boeren

Jazdagul Borbukova (zie de foto op de cover) is schapenboerin in Kochkor, een dorp in Kyrgyzstan, en klant van de Kirgizische microfinancieringsinstelling Kompanion Bank. Jazdagul en haar echtgenoot hadden tot voor kort weinig dieren maar dankzij een lening en opleiding van Kompanion fokken ze nu schapen en hebben een veel hoger inkomen.

Kompanion is sinds 2007 partner van Oikocredit en bedient meer dan 110.000 klanten met microleningen en technische ondersteuning. De klanten zijn voornamelijk kleine boeren, veehouders en schaapherders. Ook bevordert Kompanion duurzame landbouw. In 2014 ontving Kompanion een Europese onderscheiding voor microfinanciering, de European Microfinance Award, voor de etho-ecologische aanpak van het beheer van graslanden.



Aibek Salykov, veearts bij Kompanion, geeft Jazdagul Borbukova inzicht in het houden van schapen.

Foto's: Opmeer Reports (inclusief cover), Mirita Montalván, Nicolas Villalme, Oikocredit partners

WWW.OIKOCREDIT.ORG

**OIKO**
CREDIT
investeren in mensen

Oikocredit International

T +31 33 422 40 40

F +31 33 465 03 36

E info@oikocredit.org

Berkenweg 7

3818 LA Amersfoort

Nederland

Postbus 2136

3800 CC Amersfoort

Nederland

Dit document is met de grootst mogelijke zorg gemaakt. Oikocredit International biedt geen garanties met betrekking tot de inhoud en volledigheid en aanvaardt geen aansprakelijkheid voor verliezen die kunnen ontstaan door gebruik te maken van deze informatie.