

**Oikocredit  
kerncijfers 2015**

**Een jaar van groei  
en verandering**

**Strategisch  
financieren**

**Werken aan een  
betere wereld**

**Meer armslag  
door groeiende  
kapitaalinstroom**

**Investeerder  
aan het woord**



# Oikocredit kerncijfers 2015

Kernindicatoren voor social performance	2015	2014	2013	2012	2011
Klanten bereikt door microfinancieringspartners	46 miljoen	37 miljoen	28 miljoen	28 miljoen	26 miljoen
% vrouwelijke klanten	86%	86%	81%	84%	83%
% klanten op platteland	51%	50%	47%	56%	53%
Klanten van microfinancieringspartners direct bereikt met Oikocredit-financiering	5,9 miljoen	1,5 miljoen	1,8 miljoen	1,7 miljoen	1,6 miljoen
Microfinancieringspartners met genderbeleid	44%	50%	50%	42%	38%
Mensen in dienst bij door Oikocredit gefinancierde sociale ondernemingen <sup>1</sup>	84.000 <sup>2</sup>	124.078 <sup>2</sup>	46.607 <sup>2</sup>	37.438 <sup>2</sup>	39.323 <sup>3</sup>
van wie in vast dienstverband	34.820	106.052	31.144	20.556	24.083
% sociale ondernemingen met milieubeleid	73%	73%	70%	72%	73%

<sup>1</sup> Exclusief microfinanciering. <sup>2</sup> Definitie beperkt tot directe werkgelegenheid. <sup>3</sup> Inclusief indirecte werkgelegenheid.

## Vijf jaar Oikocredit

Onderstaande cijfers zijn afkomstig uit onze gecontroleerde jaarcijfers, maar zijn in deze samenstelling niet gecontroleerd. Ons totale jaaroverzicht is in het Engels beschikbaar op [www.oikocredit.org](http://www.oikocredit.org).

	2015	2014	2013	2012	2011
Investeerders	51.000	53.000	52.000	48.000	45.000
Partners in de portefeuille <sup>1</sup>	809	805	815	854	896
Landen met regio- of landenkantoor	33	34	36	37	36
Medewerkers in fulltime equivalent (FTE) <sup>2</sup>	258	253	254	250	222

## Kerncijfers uit de geconsolideerde jaarrekening

€ duizenden

Balans	2015	2014	2013	2012	2011
Vaste activa	1.182	717	-	-	-
Materiële vaste activa	623	529	827	630	614
Uitstaande ontwikkelingsfinanciering	900.153	734.606	590.540	530.543	520.453
Voorzieningen voor verliezen	(64.478)	(54.776)	(46.669)	(52.855)	(55.539)
Termijninvesteringen	120.188	154.587	146.293	147.336	138.515
Overige vaste activa	1.024	1.137	9.576	8.553	8.492
<b>Totaal vaste activa</b>	<b>958.692</b>	<b>836.800</b>	<b>700.567</b>	<b>634.207</b>	<b>612.535</b>
Vlottende activa	67.656	70.328	78.657	89.113	59.349
<b>Totaal</b>	<b>1.026.348</b>	<b>907.128</b>	<b>779.224</b>	<b>723.320</b>	<b>671.884</b>
Groepsvermogen en fondsen	930.322	832.108	677.733	626.098	575.497
Belang derden	4.680	2.900	1.583	1.106	1.073
Langlopende schulden	34.090	42.262	74.531	68.023	74.624
Kortlopende schulden	57.256	29.858	26.960	29.199	21.763
<b>Totaal</b>	<b>1.026.348</b>	<b>907.128</b>	<b>779.224</b>	<b>723.320</b>	<b>671.884</b>
<b>Resultatenrekening</b>					
Rente- en soortgelijke inkomsten	68.855	65.375	50.270	61.116	52.699
Rente- en soortgelijke uitgaven	(1.381)	(1.242)	(2.336)	(2.929)	(3.815)
Inkomsten uit deelnemingen	3.278	3.940	1.939	7.415	3.422
Subsidies en giften	3.436	1.862	3.661	2.836	1.890
Overige inkomsten en uitgaven	(10.190)	10.784	(18.412)	(7.883)	939
Algemene en administratieve lasten	(31.364)	(28.715)	(26.273)	(23.893)	(21.283)
Toevoegingen aan voorzieningen en waardevermindering activa	(16.984)	(12.454)	(6.382)	(15.581)	(14.975)
<b>Resultaat voor belastingen</b>	<b>15.650</b>	<b>39.550</b>	<b>2.467</b>	<b>21.081</b>	<b>18.877</b>
Belasting en belang derden	(1.807)	(4.071)	(1.092)	1.685	(162)
Toevoegingen en onttrekkingen aan fondsen	1.528	(15.013)	11.994	(613)	(3.882)
<b>Nettoresultaat</b>	<b>15.371</b>	<b>20.466</b>	<b>13.369</b>	<b>22.153</b>	<b>14.833</b>
Lasten als % van totale activa <sup>3</sup>	3,1%	3,2%	3,4%	3,3%	3,2%
<b>Nettoresultaat (beschikbaar voor uitkering)</b>	<b>15.371</b>	<b>20.526</b>	<b>12.560</b>	<b>22.855</b>	<b>15.887</b>
Voorgesteld dividend	15.005	13.200	11.609	10.520	9.717

<sup>1</sup> Partners in de portefeuille betreffen zowel financieringen als toegezegde financieringen die nog uitgekeerd moeten worden, exclusief terugbetaalde, afgeschreven of geannuleerde projecten.

<sup>2</sup> Inclusief medewerkers in dienst van regiokantoren, landenkantoren en de nationale steunkantoren.

<sup>3</sup> Inclusief uitgaven gedekt door subsidies (zoals voor capaciteitsopbouw) en investeringen in een nieuw administratiesysteem (Titan).

# Een jaar van groei en verandering

**Oikocredit biedt sociale financiering aan microfinancieringsinstellingen, fairtrade organisaties, coöperaties, en kleine en middelgrote ondernemingen. Dankzij onze leningen en investeringen kunnen mensen met een laag inkomen hun levensstandaard verbeteren.**

In ons jubileumjaar 2015 groeide onze portefeuille sneller dan verwacht. Het totale vermogen steeg tot boven € 1 miljard en we boekten recordbedragen aan inkomend kapitaal en uitbetalingen. Onze klantgerichte aanpak voor maatschappelijk rendement hebben we verder aangescherpt. We hebben verder in onze organisatie en medewerkers geïnvesteerd om goed voorbereid te zijn op de toekomst.

## Veranderende sector

De microfinancieringssector is de afgelopen jaren sterk veranderd. Zo zien we bijvoorbeeld dat regeringen zelf in actie komen om financiële uitsluiting tegen te gaan en dat reguliere banken in ontwikkelingslanden ook steeds vaker microfinanciering aanbieden. In deze veranderende sector ziet Oikocredit nog steeds een rol voor zichzelf weggelegd. Zo blijven we vasthouden aan een gedegen partnerselectie en onderzoeken we daarnaast nieuwe markten om in te investeren.

Onze ontwikkelingsfinancieringsportefeuille (leningen en investeringen) groeide in 2015 tot € 900,2 miljoen. Dat is een toename van 23% ten opzichte van de € 734,6 miljoen in 2014. Onze focus lag ook in 2015 op financiële dienstverlening (waaronder microfinanciering), landbouw, hernieuwbare energie en onze

prioriteitsregio Afrika. Social performance management bleef een speerpunt binnen al onze activiteiten net zoals het ontwikkelen van objectievere maatstaven om sociale prestaties te meten.

## Kansen en uitdagingen

In 2015 hebben we een nieuwe strategie voor de periode 2016-2020 geformuleerd. Dit strategisch plan omvat onder andere een beoogde portefeuillegroei tot 2020 van in totaal 50%. Dit ligt in lijn met het groeitempo van de afgelopen vijf jaar.

Ook in 2016 verwachten wij de nodige uitdagingen. Oikocredit is al lange tijd voorloper op het gebied van sociale investeringen en we willen deze innovatieve rol graag behouden. Gezien de snelle veranderingen in de microfinancieringssector verwachten wij onze activiteiten vooral binnen de landbouwsector en op het gebied van hernieuwbare energie uit te breiden. Daarnaast zien we goede kansen om met equity investeringen (deelnemingen) een zinvolle bijdrage te leveren aan de ontwikkeling van onze partners. Zo hebben al een aantal partners waarin wij een deelneming hadden zich ontwikkeld naar een positie waarin zij onze steun en leningen niet meer nodig hebben.



Ongeveer 300 mensen uit meer dan 30 landen waren in juni 2015 in de Sint-Elisabethkerk in Berlijn aanwezig om het 40-jarig jubileum van Oikocredit te vieren.

# Strategisch financieren

**Oikocredit ondersteunt partners met zowel krediet (leningen) als deelnemingen. In 2015 zagen wij de marktomstandigheden drastisch veranderen en kenden we tegelijkertijd een recordbedrag aan kredieten toe. Deelnemingen nemen een steeds belangrijker plaats in en we streven er dan ook naar onze deelnemingenportefeuille uit te breiden. Verder hebben we ons meer gericht op het ontwikkelen van innovatieve zakelijke ideeën.**

Oikocredit keurde in 2015 voor € 497,8 miljoen aan leningen en investeringen goed, een groei van 30% ten opzichte van 2014. De uitbetalingen bedroegen 419,0 miljoen, een stijging van 24%. Van de totale ontwikkelingsfinancieringsportefeuille (€ 900,2 miljoen), investeerden we 82% in financiële dienstverlening.

Onze uitstaande ontwikkelingsportefeuille in de landbouw steeg – meer dan voorzien – van € 81,6 miljoen tot € 113,3 miljoen. Het aantal partners in de landbouwsector nam toe van 175 naar 187. Landbouw vertegenwoordigt nu 13% van onze totale ontwikkelingsportefeuille.

Ook onze portefeuille in hernieuwbare energie groeide: van bijna nul tot € 15,9 miljoen. Deze portefeuille beslaat nu 2% van de totale ontwikkelingsportefeuille. In Afrika groeide de ontwikkelingsporte-

feuille zowel absoluut als relatief ten opzichte van de totale portefeuille: van € 104,1 miljoen tot € 158,1 miljoen.

## **Krediet: meer kansen in het verschiet**

Het totaalbedrag aan leningen steeg in 2015 met 21% tot € 822,9 miljoen. Onze kredietstrategie richt zich op sociaal georiënteerde microfinancieringsinstellingen (MFI's) die mensen met een laag inkomen toegang geven tot financiering en aan landbouwbedrijven die met kleine boerenbedrijven samenwerken. Daarnaast richten we ons op bedrijven die actief zijn in hernieuwbare energie en eraan bijdragen dat mensen toegang krijgen tot energievoorzieningen en Afrikaanse ondernemingen en organisaties.

Wij ondersteunen kleine boeren door spelers in de gehele landbouwwaardeketen te financieren: leveranciers van

grondstoffen, landbouwcoöperaties, handelaars, verwerkende bedrijven en exporteurs van landbouwproducten. Uiteindelijk hebben al onze landbouwprojecten als doel om de levensstandaard van kleine producenten te verhogen en de voedselzekerheid te verbeteren.

Met onze steun aan projecten voor hernieuwbare energie willen we een actieve bijdrage leveren aan een beter milieu, de overgang van fossiele brandstoffen naar andere energiebronnen en huishoudens met lage inkomens toegang geven tot elektriciteit. Wij steunen zowel kleinschalige, innovatieve ondernemingen die elektriciteit buiten het net leveren, als grotere op het net aangesloten infrastructurele projecten. 2015 was voor Oikocredit het eerste volledige jaar waarin onze specialistische afdeling voor hernieuwbare energie operationeel was.

We hebben onze portefeuille in Afrika verdubbeld door onder andere meer leningen te verstrekken aan commerciële banken die het midden- en kleinbedrijf (mkb) financieren. Het mkb draagt vaak bij aan het creëren van banen en versterkt de lokale economie. Hoewel dit soort leningen geen prioriteit heeft, is het voor ons een effectieve manier om de groeiende instroom van fondsen te kanaliseren.



Installateurs van BBOXX plaatsen zonnepanelen in Rwanda. Eind 2015 investeerde Oikocredit in BBOXX DEARS Kenya LLP.



Rosalia Alicia Sanchez Valecia kweekt samen met haar man fruit, groenten en bloemen. Zij is klant van CONCRESES, een kredietunie die financiering biedt aan kleine en middelgrote ondernemingen in Mexico.

De kwaliteit van de leningenportefeuille bleef stabiel in 2015. Wij verwachten dat we in 2016 de portefeuille voor landbouw en hernieuwbare energie verder kunnen uitbreiden.

### Deelnemingen: duurzaam kapitaal

De deelnemingenportefeuille van Oikocredit groeide in 2015 met 36% tot € 77,3 miljoen. Wij bieden kapitaal voor de lange termijn aan partners die voldoen aan onze financiële, sociale en milieucriteria en behoefte hebben aan strategisch risicokapitaal. We zijn actief betrokken bij de bedrijfsleiding door begeleiding op het gebied van goed bestuur en strategische besluitvorming. Ook bieden we toegevoegde waarde door ons internationale netwerk ter beschikking te stellen en mogelijke mede-investeerders te werven.

Onze deelnemingenstrategie richt zich op directe investeringen van € 2 miljoen tot € 10 miljoen in een groeiend aantal bedrijven, waarbij onze investering 15% tot 35% van het totale aandelenkapitaal van de betreffende onderneming vertegenwoordigt. We streven naar een evenwichtige balans tussen sociale en financiële impact en proberen een redelijk rendement te behalen.

Bij onze keuze voor partners geven we voorrang aan organisaties die toegang tot financiering waarborgen zoals micro-financieringsinstellingen en gereguleerde banken en bedrijven die factoring- en leasediensdiensten verschaffen aan het midden- en kleinbedrijf. Daarnaast investeren we ook veel in bedrijven in de landbouwsector (boeren en agrarische verwerkende bedrijven die met kleine boeren samenwerken) en aan organisaties die zijn gevestigd in Afrika ten zuiden van de Sahara.

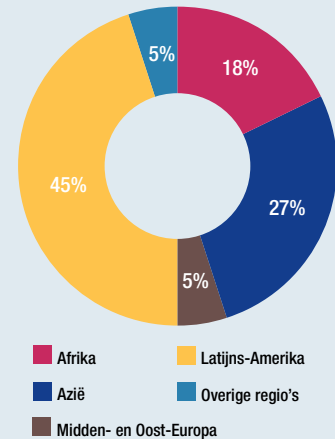
### Business development

Oikocredit was een van de eerste sociale investeerders die zich toegedien op microfinanciering, wat inmiddels meer algemeen goed is geworden. Wij willen deze pionierstrategie graag voortzetten en hebben daarom een afdeling voor business development opgezet. Het doel van deze afdeling is nieuwe markten, sectoren en producten te ontdekken en interessante ideeën te selecteren op basis van heldere criteria: sociale impact, reikwijdte of volume, marges (gericht op financiële duurzaamheid) en innovatie.

## 2015 in cijfers

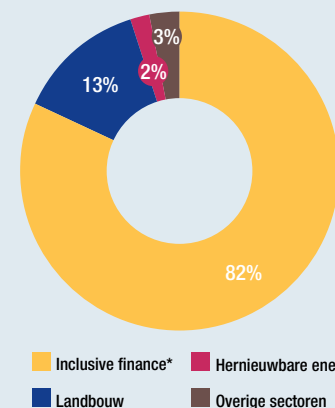
### Financiering per regio

Per 31 december 2015



### Financiering per sector

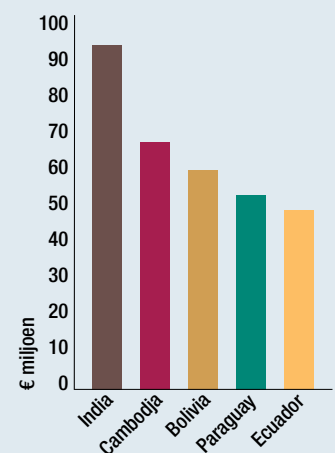
Per 31 december 2015



\* inclusief microfinanciering, financiering van het midden- en kleinbedrijf en leasing

### Top 5 landen uitstaande financieringen

Per 31 december 2015



# Via onze partners bereiken

Oikocredit biedt financiering in bijna 70 landen.

## Toegang tot de markt

Oikocredit financiert partners in Europa, Noord-Amerika en Australië die zich inzetten voor een betere positie van producenten en consumenten door eerlijke handelsrelaties tot stand te brengen. Een aantal van deze organisaties, zoals Divine Chocolate en Cafédirect, is geheel of gedeeltelijk in eigendom van boeren en producenten in Latijns-Amerika, Afrika en Azië.



### Cafetalera Nicafrance

Het Nicaraguaanse bedrijf Cafetalera Nicafrance is gespecialiseerd in landbouw en bosbouw en produceert behalve hout voor de houtverwerkende industrie ook gecertificeerde koffie van hoge kwaliteit. Gelegen in het departement Matagalpa en opgericht in 1992 groeide het uit tot een van de grootste koffieproducenten van Midden-Amerika. Het bedrijf levert aan grote internationale koffiebranders en toonaangevende koffiemarken.

Nicafrance speelt een belangrijke rol voor de lokale gemeenschap en economie. Het bedrijf biedt werk aan 6.000 mensen en biedt gezondheidszorg, vervoer, huisvesting en onderwijs aan zijn werknemers en hun gezinnen. Oikocredit verwierf eind 2015 een deelneming in Nicafrance, waardoor Nicafrance gebruik kan maken van de strategische begeleiding en ondersteuning van Oikocredit op het gebied van bestuur. Bovendien heeft het nu toegang tot het wereldwijde netwerk van landbouwpartners van Oikocredit.



### Kenya Women Microfinance Bank

Kenya Women Microfinance Bank (KWFT) is een microfinancieringsbank die in 1981 door een kleine groep vrouwen werd opgericht en sindsdien is uitgegroeid tot de grootste microfinancieringsinstelling in Kenia die leningen exclusief aan vrouwen verstrekt.

KWFT biedt verschillende financiële diensten en producten aan meer dan 600.000 vrouwen en helpt hen een eigen bedrijf op te richten zodat ze in hun bestaan kunnen voorzien. De meeste klanten van KWFT zijn ondernemers, werknemers of vrouwen met een klein boerenbedrijf.

De bank heeft bij de meer dan 220 kantoren verspreid over Kenia in totaal meer dan 2.800 mensen in dienst. KWFT werd in 2010 partner van Oikocredit om de kredietverlening aan vrouwelijke ondernemers verder uit te breiden.



# we 46 miljoen mensen



€900  
miljoen  
ontwikkelings-  
financiering



## Maritza Invest

Maritza Invest is een in 1996 door 100 boeren opgerichte Bulgaarse landbouwkredietcoöperatie die leningen verstrekt aan kleine en middelgrote boerenbedrijven en andere ondernemers op het platteland.

Maritza Invest is uitgegroeid tot een organisatie met 730 leden, van wie 560 actieve leningnemers. Het is de enige financiële dienstverlener voor boeren en ondernemers in de regio rond Plovdiv, de op één na grootste stad van Bulgarije. De coöperatie speelt een cruciale rol als kapitaalverstrekker in de lokale gemeenschap en is onmisbaar voor boeren die hun bedrijf willen laten groeien. De samenwerking tussen Oikocredit en Maritza begon in 2006 en stelt Maritza in staat financieringsproducten te leveren die beter zijn toegesneden op de behoeften van haar leden.



## Thrive Solar

Thrive Solar Energy Pvt. Ltd is een sociale onderneming in India die laaggeprijsde producten op zonne-energie ontwerpt, ontwikkelt en produceert. Thrive Solar heeft als sociale doelstelling om veilige en betaalbare verlichting beschikbaar te maken voor huishoudens en werkplaatsen die geen toegang hebben tot het elektriciteitsnet, met een speciale focus op bureaulampen voor schoolkinderen.

Behalve lampen produceert Thrive Solar ook zonnepanelen en LED-stratverlichting op zonne-energie. Het bedrijf heeft meer dan 300 mensen in dienst, van wie 70% vrouw is. Oikocredit keerde in 2015 de eerste lening uit aan Thrive Solar voor de productie van verlichtingssystemen voor woningen en andere zonne-energieproducten.

# Werken aan een betere wereld

**Social performance management (SPM) speelt een centrale rol bij het verwezenlijken van de missie van Oikocredit. Wij selecteren onze partners op grond van een scorecard waarmee we factoren op het gebied van milieu, sociale omstandigheden en bestuur (ESG) in kaart brengen. Vervolgens helpen wij onze partners hun eigen sociale doelstellingen te verwezenlijken, houden de voortgang daarvan nauwlettend in de gaten en rapporteren erover.**

Oikocredit biedt ondersteuning aan partners – microfinancieringsinstellingen (MFI's) en sociale ondernemingen – door middel van training en samenwerking en stelt hen zo in staat hun dienstverlenende rol voor mensen met lage inkomens vorm te geven. Met onze programma's voor capaciteitsopbouw helpen we partners hun sociale missie en doelstellingen op het gebied van duurzaamheid te verwezenlijken. In 2015 hebben wij € 1,7 miljoen besteed aan 140 initiatieven op het gebied van capaciteitsopbouw; de meeste initiatieven betroffen risico-beheer (€ 564.000), ontwikkeling van de landbouwwaardeketen (€ 510.000) en verbetering van SPM-praktijken (€ 395.000).

Veel MFI's hebben behoefte aan ondersteuning op het gebied van risicobeheer. Ons capaciteitsopbouwprogramma voor risicobeheer verkent de belangrijke risico's, zodat partners een risicoanalyse kunnen opstellen en stappen kunnen ondernemen om risico's te verminderen.

Als toonaangevend specialist op het gebied van SPM wisselen we ervaringen uit met andere sociale investeerders. Er zijn altijd lessen te trekken uit eerdere ervaringen, om zo tot verbeteringen te komen.

## Wereldwijde programma's

Op dit moment zijn wij bezig met ons aanbod voor capaciteitsopbouw te herstructureren. Voortaan richten wij ons op drie

wereldwijde programma's voor landbouw, financiële dienstverlening en levensomstandigheden van eindklanten (*client outcomes*).

Wereldwijd wonen de meeste arme mensen op het platteland in gebieden met een lage opbrengst van landbouwgewassen of slechte toegang tot de markt. Oikocredit werkt samen met landbouwcoöperaties, verenigingen en organisaties over de hele wereld om het bestuur van deze organisaties en het welzijn van boeren te verbeteren. Ook helpen we boeren milieuvriendelijker te werken.

Partners in de financiële dienstensector ondersteunen wij op onze beurt bij het toepassen van bijvoorbeeld de Progress out of Poverty Index (PPI) waarmee klantendoelgroepen kunnen worden geïdentificeerd of de Client Protection Principles (CPP's), een stelsel van beginselen om de bescherming van klanten te waarborgen. Ook ondersteunen wij partners bij capaciteitsopbouw op het gebied van planning en positionering, zoals een strategische heroriëntatie. En we helpen MFI's met de ontwikkeling van nieuwe producten en diensten om beter tegevoet te komen aan de wensen en behoeften van eindklanten.

Veel MFI's verzamelen data over klanten, maar analyseren die onvoldoende en betrekken ze evenmin bij hun besluitvorming. Ons 'client outcomes'-programma stelt partners in staat veran-



Victoria Yucra schildert poppetjes voor de voetbaltafels die haar man maakt. Felix Yucra is klant van de Banco Pyme de la Comunidad in Bolivia.





Medewerkers van SEKEM in Egypte oogsten dadels. SEKEM is een sociale landbouwonderneming die volgens biodynamische en fairtrade principes werkt.

deringen in de levensomstandigheden van klanten te volgen, interpreteren en erover te rapporteren. Ook omvat het een kwantitatieve armoede-analyse. Wij hebben dit programma in Cambodja, India, de Filipijnen en Tadzjikistan geïntroduceerd en zijn in Midden-Amerika begonnen met een eerste selectie van partners. Gedurende een trainingsweek helpen we MFI's met het verzamelen, analyseren en maken van data en we leren ze een dynamisch dashboard te maken om gegevens over armoede en werkgelegenheid van hun klanten in kaart te brengen.

In december 2015 hadden we in samenwerking met elf partners via dit programma de gegevens verzameld van bijna twee miljoen eindklanten. We vinden het belangrijk dat MFI's de waarde inzien van dergelijke data en de conclusies die daaruit te trekken zijn. Na een training besluiten MFI's dikwijls de werkwijze van hun organisatie aan te passen om de dienstverlening te verbeteren.

### Mentorprogramma

Ons SPM-mentorprogramma ondersteunt MFI-partners bij het verbeteren van hun strategie en uitvoerende werkzaamheden. Het helpt hen hun eindklanten een betere service te verlenen met stabielere inkomsten, minder risico, versterking van de positie van vrouwen, betere toegang tot de dienstverlening en betere afwikkeling van problemen rond aflossing van leningen tot gevolg. Mentoren helpen onze partners hun doelen helder vast te stellen, hun kracht en kansen te identificeren, betrokkenheid bij de organisatie te versterken en actieplannen op te stellen en uit te voeren.

In 2015 beleefde dit programma alweer zijn vijfde jaar en waren we mede-uitgever van de gids *Mentoring Social Performance Management* waarin wordt uitgelegd hoe mentoren financiële instellingen kunnen ondersteunen bij het doorgronden en implementeren van een echt klantgerichte benadering.

### Focus op milieu

Oikocredit werkt volgens het *people, planet, profit* principe. Dit betekent dat wij onze verantwoordelijkheid voor het milieu serieus nemen. Onze ESG-scorecards – één voor financiële intermediairs en één voor niet-financiële of -kredietverlenende ondernemingen – zijn belangrijke interne instrumenten voor het beoordelen van prestaties op het gebied van milieu, sociale omstandigheden en bestuur. Tegelijkertijd beoordelen we potentiële partners op grond van hun impact op het milieu. Voor bepaalde projecten laten we een volledige milieu-effectrapportage uitvoeren.

We hebben in 2015 aandacht besteed aan alle beginselen van ons milieubeleid, waaronder een evaluatie van onze capaciteitsopbouw op het gebied van risicobeheer bij natuurrampen op de Filipijnen en een onderzoek naar de ervaringen op regionaal niveau met onze richtlijnen voor het meten van de milieu-effecten van projecten.

In 2015 hebben we € 20.000 uit ons CO<sub>2</sub>-compensatiefonds uitgekeerd om verlichting op zonne-energie te financieren voor 100 handwevers en 750 mensen in de sloppenwijken van de Indiase stad Hyderabad. Uit dit fonds investeerden we ook € 40.000 in het boomaanplantprogramma 'Greening Urban Schools' van de Green Belt Movement in Kenia.

# Meer armslag door groeiende kapitaalinstroom

**Mede door de groeiende belangstelling voor sociale investeringen en de heersende marktomstandigheden, overtrof de instroom van kapitaal in 2015 onze verwachtingen. Onze investeerders zijn onmisbaar – zonder hen kunnen wij mensen met lage inkomens niet de financiële ondersteuning bieden die zij nodig hebben om hun levensstandaard te verbeteren.**

In 2015 ontving Oikocredit € 102 miljoen aan uitleenbaar kapitaal van haar leden en andere investeerders. De meeste investeringen zijn afkomstig uit Duitsland, Nederland, Oostenrijk, Zwitserland en Frankrijk.

De vrijwilligers en medewerkers van onze 31 steunverenigingen helpen onze naamsbekendheid te vergroten door actief mee te spreken en mensen te informeren over thema's als vrouwenrechten, fairtrade, plattelandontwikkeling, klimaatverandering en de Nieuwe Werelddoelen, oftewel de *Sustainable Development Goals*, van de Verenigde Naties. Zij roepen mensen op verantwoord te beleggen en promoten de visie en waarden van Oikocredit.

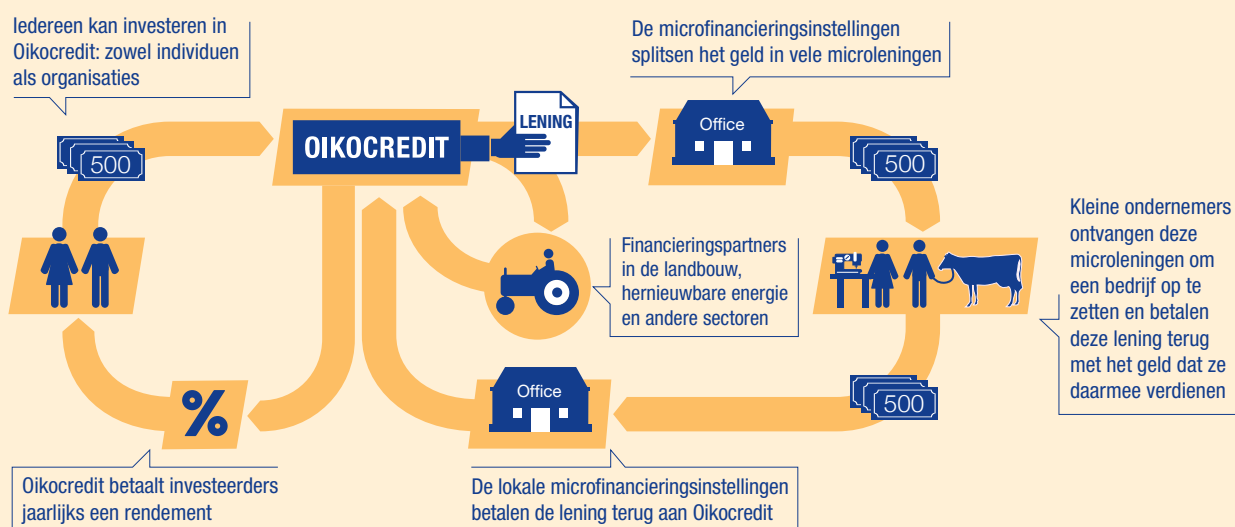
Op dit moment zijn steunverenigingen, nationale steunkantoren en het team van Oikocredit International samen bezig met het opstellen van een strategie voor kapitaalinstroom die aansluit op de algemene strategie van Oikocredit voor de periode 2016-2020. Het doel van de nieuwe strategie is de huidige trend van kapitaalinstroom vast te houden en de impact van onze sociale beweging uit te breiden. Om onze toekomst zeker te stellen, moeten we nieuwe en jongere investeerders aantrekken en beter aansluiten op technologische en sociale ontwikkelingen.

Met ethische bankpartners zoals de Mennonite Savings & Credit Union (Canada), Crédit Coopératif (Frankrijk), GLS Bank (Duitsland) en Ekobanken (Zweden) bieden wij gezamenlijke spaarproducten aan. De Vancouver City Savings Credit Union (Vancity) is in 2015 onze tweede partner in Canada geworden.

Het belangrijkste evenement ter gelegenheid van ons 40-jarig jubileum vond plaats in Berlijn, de stad waar de Wereldraad van Kerken destijds zijn steun uitsprak voor de oprichting van een coöperatie voor duurzame ontwikkeling gefinancierd door particuliere investeerders. Zo'n 300 mensen uit meer dan 30 landen waren bijeengekomen om vier decennia van innovatieve sociale investeringen te vieren. Onze jaarlijkse studiereis bracht leden, vrijwilligers van steunverenigingen en medewerkers uit zes landen naar India. Tevens organiseerden we verschillende roadshows in Duitsland, Spanje en Zwitserland.

## De investeringscyclus van Oikocredit

Oikocredit investeert ongeveer 80% van haar ontwikkelingsportefeuille in microfinanciering (*inclusive finance*) en ongeveer 20% als directe investering in onder meer de agrarische, nijverheid- en onderwijssector.



# ‘Microkrediet versterkt eigenwaarde van lokale ondernemers’

**Eric Ferguson is een Oikocredit-investeerder van het eerste uur: al vanaf de oprichting in 1975 investeert hij in kredietverlening aan kansarmen via de Nederlandse steunvereniging van Oikocredit.**

“Ik kwam in 1965 in Nederland wonen, na drie jaar lesgeven in West-Afrika. Ik had daar gezien hoe belangrijk kleine ondernemers zijn voor de ontwikkeling van arme landen. Leningen zijn onmisbaar. Maar mensen in ontwikkelingslanden hebben vaak geen toegang tot bankkrediet. Microkrediet geeft hen een kans.”

“De grote verdienste van Oikocredit is dat het werkt vanuit een visie op de hele mens, en niet vanuit alleen een economisch of groeiperspectief. Oikocredit vertrouwt op de eigen kracht van mensen. Microkrediet versterkt het zelfvertrouwen en de eigenwaarde van lokale ondernemers en dat is cruciaal voor de echte, evenwichtige ontwikkeling van een land.”

Investeren in Oikocredit is volgens Eric een veilige investering. “Op dit moment zelfs rendabeler dan een spaarrekening. Doordat Oikocredit investeert via lokale partners, die de lokale ondernemers kennen, wordt krediet op verantwoorde wijze verstrekt. Daarom worden de leningen van Oikocredit beter terugbetaald dan die van grotere banken.”

“Ik ben ervan overtuigd dat je door steun aan Oikocredit kansen biedt aan juist die mensen die hun omgeving hoop en welzijn kunnen brengen. Zo draag je bij aan een duurzame wereld, waarin alle mensen tot hun recht kunnen komen.”

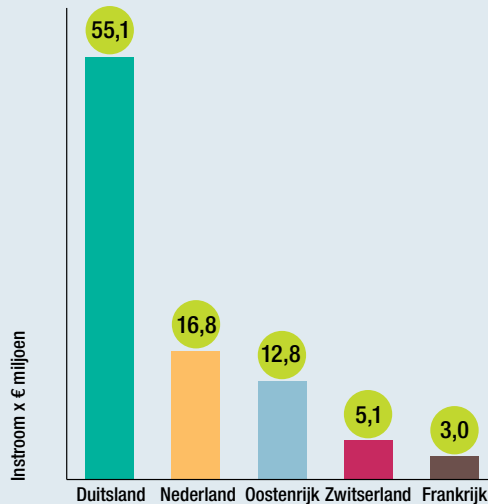


Eric Ferguson

## 2015 in cijfers

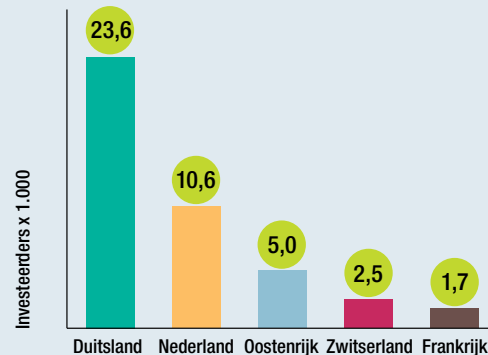
### Netto kapitaalinstroom

Top 5 landen per 31 december 2015



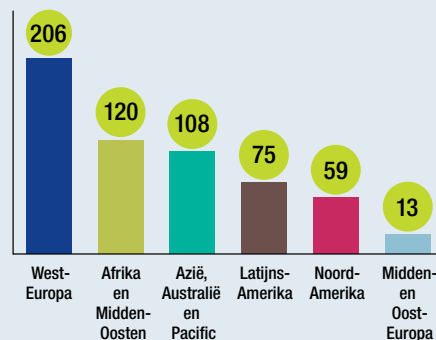
### Aantal investeerders

Top 5 landen per 31 december 2015



### Aantal leden per continent

Per 31 december 2015



## Ter plaatse aanwezig

Oikocredit staat dankzij een uitgebreid internationaal netwerk van kantoren in 33 landen dicht bij de partnerorganisaties die ze financiert. Onze medewerkers ter plaatse kennen de klanten en de markt. Ons zorgvuldig risicobeheer maakt het mogelijk dat wij financiering voor de langere termijn kunnen verstrekken.

Wij verstrekken leningen, andere kredietfaciliteiten en risicodragend kapitaal aan:

- Microfinancieringsinstellingen, variërend van kleine plattelands-coöperaties tot gevestigde microfinancieringsbanken.
- Instellingen die microfinanciering combineren met lokale dienstverlening op het gebied van gezondheidszorg en onderwijs.
- Kleine en middelgrote bedrijven die banen scheppen voor achtergestelde bevolkingsgroepen.
- Bedrijven waar vrouwen een belangrijke managementfunctie vervullen en/of een belangrijke uitvoerende rol hebben.
- Productiecoöperaties waarvan er een groot aantal aan de fairtrade markt leveren.
- Organisaties die vanuit milieuoogpunt verantwoord opereren.
- Partners die financieel levensvatbaar zijn of dat op korte termijn kunnen worden en die over een goed management beschikken.

## Opbergkisten voor schoolkinderen

Teresia Kiaithira Muiruri (zie omslagfoto) uit Kiambu in Kenia is klant van Jitegemea Credit Scheme (JCS) en leidt Kanunga Steel Hardware, een kleine werkplaats die opbergkisten maakt voor leerlingen van internaten. Muiruri koopt platen blikijzer en laat daar door plaatselijke werklui kisten van maken.

Zij begon dit bedrijfje in 2003 met haar, inmiddels overleden, echtgenoot. Bij aanvang hadden ze één werknemer in dienst. Nu heeft ze drie medewerkers en voldoende inkomsten om haar twee oudste kinderen aan de universiteit te laten studeren. De laatste lening die Muiruri van JCS ontving, was 700.000 Keniaanse shilling (€ 6.150) die zij gebruikte om meer voorraad in te kopen en haar bedrijf verder uit te breiden.

JCS ondersteunt kleine ondernemingen in Kenia met financiële dienstverlening, waaronder kredieten, spaarproducten en technische bijstand. JCS is sinds 2004 partner van Oikocredit en blijft zich ondanks de groei nadrukkelijk richten op de behoeften van klanten.

Met de financiële ondersteuning van Oikocredit kan JCS kredieten uitkeren vanuit verschillende vestigingen op het platteland. Hierdoor kunnen naar verwachting duizenden kleine ondernemingen hun activiteiten uitbreiden en banen creëren. De organisatie richt zich vooral op plattelandsregio's waar de toegang tot financiering zeer beperkt is.



Lokale werklui maken opbergkisten van metaalplaten voor Kanunga Steel Hardware.

[WWW.OIKOCREDIT.ORG](http://WWW.OIKOCREDIT.ORG)

 **OIKO**  
**CREDIT**  
investeren in mensen

### Oikocredit International

T +31 33 422 40 40

F +31 33 465 03 36

E [info@oikocredit.org](mailto:info@oikocredit.org)

Berkenweg 7

3818 LA Amersfoort

Nederland

Postbus 2136

3800 CC Amersfoort

Nederland

Dit document is met de grootst mogelijke zorg gemaakt. Oikocredit International biedt geen garanties met betrekking tot de inhoud en volledigheid en aanvaardt geen aansprakelijkheid voor verliezen die kunnen ontstaan door gebruik te maken van deze informatie.