

## Kerncijfers 2014

**Een goed resultaat  
in complexe tijden**

**Economische  
vooruitgang en  
meer sociale  
rechtvaardigheid**

**2014 in cijfers**

**Onze partners  
bereiken  
37 miljoen  
mensen**

**Via partners het  
leven van mensen  
verbeteren**

**Recordbedrag  
kapitaalinstroom**

**Oikocredit-  
voorvechter van  
het eerste uur**



# Kerncijfers Oikocredit 2014

Kernindicatoren voor social performance	2014	2013	2012	2011	2010
Klanten bereikt door microfinancieringspartners	37 miljoen	28 miljoen	28 miljoen	26 miljoen	29,3 miljoen
% vrouwelijke klanten	86%	81%	84%	83%	86%
% microfinancieringspartners met genderbeleid	50%	50%	42%	38%	42%
% klanten op platteland	50%	47%	56%	53%	50%
Microfinancieringsklanten direct bereikt met Oikocredit-financiering	1,5 miljoen	1,8 miljoen	1,7 miljoen	1,6 miljoen	1,2 miljoen
Mensen in dienst bij door Oikocredit gefinancierde sociale ondernemingen <sup>1</sup>	124.078 <sup>2</sup>	46.607 <sup>2</sup>	37.438 <sup>2</sup>	39.323 <sup>2</sup>	77.671 <sup>3</sup>
van wie in vast dienstverband	106.052	31.144	20.556	24.083	60.918
% microfinancieringspartners met milieubeleid	73%	70%	72%	73%	55%

<sup>1</sup> Exclusief microfinanciering. <sup>2</sup> Definitie beperkt tot directe werkgelegenheid. <sup>3</sup> Inclusief indirecte werkgelegenheid.

## Vijf jaar Oikocredit

Onderstaande cijfers zijn afkomstig uit onze gecontroleerde jaarcijfers, maar zijn in deze samenstelling niet gecontroleerd. Ons totale jaaroverzicht is in het Engels beschikbaar op [www.oikocredit.org](http://www.oikocredit.org).

	2014	2013	2012	2011	2010
Investeerders	53.000	52.000	48.000	45.000	43.000
Partners in de portefeuille <sup>1</sup>	805	815	854	896	863
Regio- en landenkantoren	34	36	37	36	36
Medewerkers in FTE <sup>2</sup>	253	254	250	222	210

## Kerncijfers uit de geconsolideerde jaarrekening <sup>3</sup>

€ duizenden

Balans	2014	2013	2012	2011	2010
Vaste activa					
Materiële vaste activa	1.246	827	630	614	1.019
Uitstaande ontwikkelingsfinanciering	734.606	590.540	530.543	520.453	481.172
Voorzieningen voor verliezen	(54.776)	(46.669)	(52.855)	(55.539)	(49.814)
Termijninvesteringen	154.587	146.293	147.336	138.515	133.464
Overige vaste activa	1.137	9.576	8.553	8.492	8.924
<b>Totaal vaste activa</b>	<b>836.800</b>	<b>700.567</b>	<b>634.207</b>	<b>612.535</b>	<b>574.765</b>
Vlottende activa	70.328	78.657	89.113	59.349	65.018
<b>Totaal</b>	<b>907.128</b>	<b>779.224</b>	<b>723.320</b>	<b>671.884</b>	<b>639.783</b>

Groepsvermogen en fondsen	776.666	677.733	626.098	575.497	535.632
Langlopende schulden	100.604	74.531	68.023	74.624	81.246
Kortlopende schulden	29.858	26.960	29.199	21.763	22.905
<b>Totaal</b>	<b>907.128</b>	<b>779.224</b>	<b>723.320</b>	<b>671.884</b>	<b>639.783</b>

## Resultatenrekening

Rente- en soortgelijke inkomsten	65.375	50.270	61.116	52.699	45.546
Rente- en soortgelijke uitgaven	(2.030)	(2.336)	(2.929)	(3.815)	(3.230)
Inkomsten uit deelnemingen	3.940	1.939	7.415	3.422	1.665
Overige inkomsten en uitgaven	8.220	(18.412)	(7.883)	939	6.751
Subsidies en giften	1.862	3.661	2.836	1.890	4.593
Algemene en administratieve lasten	(28.715)	(26.273)	(23.893)	(21.283)	(17.872)
Toevoegingen aan voorzieningen en waardevermindering activa	(12.454)	(6.382)	(15.581)	(14.975)	(12.051)
<b>Resultaat voor belastingen</b>	<b>36.198</b>	<b>2.467</b>	<b>21.081</b>	<b>18.877</b>	<b>25.402</b>
Belasting en belang derden	(4.071)	(1.092)	1.685	(162)	(701)
Toevoegingen en onttrekkingen aan fondsen	(15.013)	11.994	(613)	(3.882)	(11.995)
<b>Nettoresultaat</b>	<b>17.114</b>	<b>13.369</b>	<b>22.153</b>	<b>14.833</b>	<b>12.706</b>
Lasten als % van totale activa <sup>4</sup>	3,2%	3,4%	3,3%	3,2%	2,8%

## Kerncijfers uit de jaarrekening

€ miljoenen

<b>Nettoresultaat (beschikbaar voor uitkering) <sup>5</sup></b>	<b>20.526</b>	<b>12.560</b>	<b>22.855</b>	<b>15.887</b>	<b>16.094</b>
Voorgesteld dividend	13.200	11.609	10.520	9.717	8.653

<sup>1</sup> Partners in de portefeuille betreffen zowel financieringen als toegezegde financieringen die nog uitgekeerd moeten worden, exclusief terugbetaalde, afgeschreven of geannuleerde projecten.

<sup>2</sup> Inclusief medewerkers in dienst van regiokantoren, landenkantoren en de nationale kantoren.

<sup>3</sup> Cijfers tot en met 2010 omvatten de geconsolideerde 4F Funds. Cijfers van 2011 en later zijn exclusief de geconsolideerde 4F Funds.

<sup>4</sup> Inclusief uitgaven gedekt door subsidies (zoals voor capaciteitsopbouw) en investeringen in een nieuw administratiesysteem (Titan).

<sup>5</sup> Zie nettoresultaat coöperatie.

# Een goed resultaat in complexe tijden

**Oikocredit biedt leningen en investeringen aan microfinancierings- en fairtrade organisaties, coöperaties en kleine en middelgrote ondernemingen. Onze financiering stelt mensen met een laag inkomen – onder wie vrouwen en plattelandsbewoners – in staat hun levensstandaard te verbeteren, zonder daarbij het milieu in de waagschaal te stellen.**

In 2014 is Oikocredit erin geslaagd goed te reageren op de complexe omstandigheden waarin het moest opereren. De netto-instroom van geld dat beschikbaar is voor kredietverstrekking groeide aan tot een recordhoogte van € 81,5 miljoen. Ook het aantal goedgekeurde leningen en de uitbetaling van toegezegde kredieten namen tot recordhoogten toe. Onze ontwikkelingsportefeuille groeide boven verwachting en bereikte een omvang van € 734,6 miljoen. Ook de kwaliteit van de portefeuille steeg. Daarnaast konden we investeringen doen in de toekomst van onze organisatie.

De nieuwe landbouwdivisie van Oikocredit bleek een belangrijke basis voor de verdere uitbouw van onze wereldwijde steun aan kleinschalige boeren en verwerkende bedrijven in de landbouwsector. De landbouwportefeuille is dit jaar aanzienlijk gegroeid, wat vooral ten goede kwam aan arme mensen op het platteland die voor hun levensonderhoud van landbouw afhankelijk zijn.

Doeltreffende *social performance management* (SPM) is een vast onderdeel van ons werk. Wij brengen met behulp van een *scorecard* prestaties op het gebied van milieu, sociale omstan-

digheden en bestuur (ESG) in kaart. Dit helpt ons bij het selecteren van de juiste partners met wie we samenwerken. Wij bieden onze partners intensieve ondersteuning in de vorm van capaciteitsopbouw en als mentor. Ook helpen wij onze partners om de selectie en het monitoren van hun klanten, en de manier van rapporteren te verbeteren.

De leden van Oikocredit gaven op de algemene jaarvergadering in 2014 hun goedkeuring aan wijzigingen in onze visie, missie en statuten. Ook is voor een nieuwe vorm van bestuur gekozen. Onze nieuwe raad van toezicht (voorheen de Raad van Bestuur) houdt toezicht op en adviseert ons dagelijks bestuur (het managementteam).

In 2015 vieren we het 40-jarig bestaan van Oikocredit. Wij werden destijds opgericht op initiatief van de Wereldraad van Kerken met als doel wereldwijd investeringen op ethische basis te bevorderen. In de afgelopen veertig jaar is er veel veranderd. Vooral de laatste vijf jaar zijn we sterk gegroeid, zonder daarbij onze positie als betrouwbare en gerespecteerde partner voor investeerders, collega-instellingen en andere partijen te verliezen.

## Blijvend resultaat: een van de eerste leningen



*In 1978 verstrekte Oikocredit een lening aan de Vellore Christian Medical College Board Inc., waardoor deze onderwijsinstelling in staat was hypotheekleningen voor huizen te verstrekken aan haar laagstverdienende medewerkers. Nog steeds helpt Vellore Medical College en het hieraan gelieerde ziekenhuis de medewerkers bij het bouwen van huizen en financieren van onderwijs. Zie: [www.oikocredit.nl](http://www.oikocredit.nl)*

# Economische vooruitgang en meer

**De kredietverlening en investeringen van Oikocredit zijn in 2014 aanzienlijk gegroeid. Om er zeker van te zijn dat ons werk ook echt ten goede komt aan mensen met lage inkomens die moeilijk via conventionele kanalen krediet kunnen krijgen, ligt onze prioriteit bij steun aan sociaal georiënteerde microfinancieringsinstellingen, kleinschalige landbouw en hernieuwbare energie. Bij dit alles geven we een hoge prioriteit aan Afrika.**

Gecorrigeerd voor de gedaalde eurokoers groeide onze totale krediet- en investeringsportefeuille met 17% tot een bedrag van € 734,6 miljoen. Deze groei geldt voor alle regio's. Wereldwijd keurden we 253 leningen en investeringen goed (2013: 231). Het aantal partners daalde licht en kwam uit op 805. De wereldwijd laagblijvende rentetarieven zetten onze resultaten onder druk. De kwaliteit van de portefeuille bleef zich verbeteren. Het percentage van de portefeuille waarvan de terugbetaling meer dan 90 dagen achterstallig is, de Portfolio At Risk-score oftewel PAR, daalde tot 5,1%.

## **Diversificatie: landbouw en hernieuwbare energie**

Door diversificatie van onze portefeuille proberen wij minder afhankelijk te worden van de financiële sector en meer directe leningen te verstrekken aan pro-

ducentenorganisaties en andere ondernemingen. Hoewel onze investeringen in de sectoren landbouw en hernieuwbare energie binnen onze totale portefeuille relatief afnamen als gevolg van de grotere gemiddelde omvang van leningen aan microfinancieringsinstellingen, namen de investeringen in deze sectoren in absolute termen toe. Het totaal uitstaande kapitaal (leningen en aandelen) in de landbouwsector steeg tot € 83,7 miljoen en het aantal partners in de landbouwsector nam toe tot 179.

Onze nieuwe landbouwdivisie is in 2014 operationeel geworden. Vanuit de vestigingen in Peru en Ivoorkust werkt deze divisie samen met onze regiokantoren bij de ondersteuning van agrarische producenten en partners in de verwerkende sector. In 2014 zijn we begonnen met de financiering van koffieverwerkende bedrijven in Rwanda en Oeganda die hun koffie inkopen bij kleinschalige boeren. Wij hebben onze regionale medewerkers gespecialiseerde training gegeven om succesvol met landbouwpartners samen te kunnen werken.

Oikocredits investeringen in hernieuwbare energie passen bij ons streven om het milieu te beschermen en tegelijkertijd mensen met lage inkomens die niet op het energienetwerk zijn aangesloten van energie te voorzien. Wij namen een specialist in projectfinanciering van hernieuwbare energie in dienst. Onze portefeuille voor hernieuwbare energie groeide naar een omvang van € 8,4 miljoen.

## **Vooruitgang in Afrika**

Het aantal lage-inkomenslanden is in Afrika buitenproportioneel groot. Daarom is Afrika een prioriteitsregio van Oikocredit. In dit continent proberen we mensen te

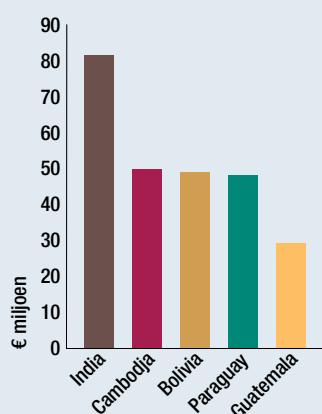


*VisionFund Cambodia Ltd-klant Muong Sen en haar familie oogsten de rijst in Kampot, Cambodja.*

bereiken via commerciële banken die financiering verstrekken aan het midden- en kleinbedrijf, een sector die een belangrijke rol speelt bij het creëren van banen voor mensen met lage inkomens en die boeren een duwtje in de rug geeft bij het in de markt zetten van hun producten. Wij richten ons in Afrika onder meer op het ontwikkelen van de landbouwwaardeketen, het aannemen en opleiden van personeel en capaciteitsopbouw bij partners. Zowel het aantal als de gemiddelde omvang van de toegekende leningen in Afrika nam toe en het aantal partners met wie we in Afrika samenwerken is stijgende. Wij verwachten aanhoudende vooruitgang in Afrika.

## **Top 5 landen uitstaande financieringen**

Per 31 december 2014



# sociale rechtvaardigheid



## Deelnemingen

Oikocredit investeert in inspirerende sociale ondernemingen die een krachtige sociale doelstelling combineren met solide zakelijk potentieel. Wij hebben in 2014 € 8,6 miljoen besteed aan deelnemingen, waardoor de totale deelnemingenportefeuille groeide tot netto € 55,2 miljoen. Onze huidige 45 deelnemingen omvatten onder meer steun aan biologische landbouw in Egypte, duurzame aquacultuur in Zambia en microfinanciering op het platteland van Haïti. De € 22,9 miljoen aan deelnemingen die in 2014 werden goedgekeurd, omvatte onder meer twee projecten voor hernieuwbare energie. Op de verkoop

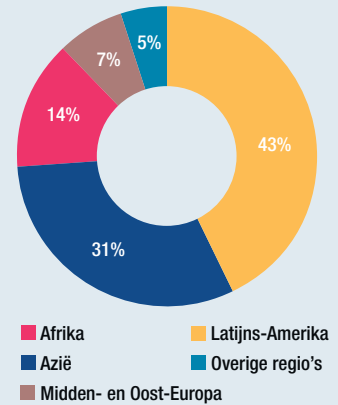
van drie deelnemingen boekten we een nettowinst van € 2,2 miljoen.

Ons deelnemingenteam is, inclusief de teamleden in Latijns-Amerika en Afrika, uitgebreid tot twaalf medewerkers. Onze strategie richt zich in toenemende mate op selectieve screening, geografische en sectorfocus, hogere gemiddelde investeringen en actief beheer van partners waarin we geïnvesteerd hebben. Wij willen onze deelnemingenportefeuille in 2015 in omvang verdubbelen en ondersteuning op het gebied van goed bestuur en aanvullend kapitaal bieden aan onze partners in de financiële dienstverlening en landbouw.

## 2014 in cijfers

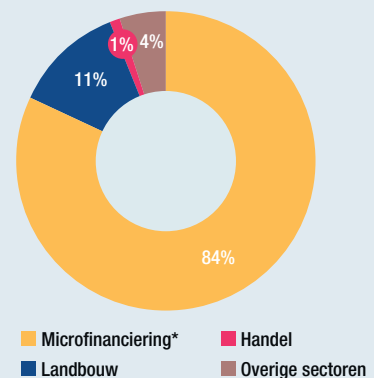
### Financiering per regio

Per 31 december 2014



### Financiering per sector

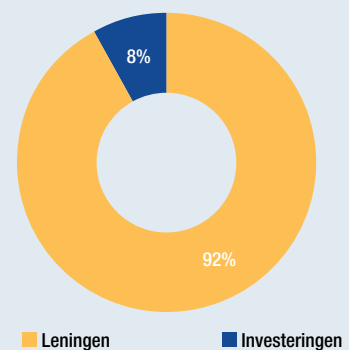
Per 31 december 2014



\* inclusief microkredieten, financiering van kleine, middelgrote en groothandel bedrijven

### Financiering per soort

Per 31 december 2014



# Onze partners bereiken

Oikocredit verstrekt financiering in ruim 60 landen

## Toegang tot de markt

Oikocredit financiert partners in Europa, Noord-Amerika en Australië die zich inzetten voor een betere positie van producenten en consumenten door eerlijke handelsrelaties tot stand te brengen. Een aantal van deze organisaties, zoals Divine Chocolate en Cafédirect, is geheel of gedeeltelijk in eigendom van boeren en producenten in Latijns-Amerika, Afrika en Azië.

1.670  
partners  
sinds 1975

€2  
miljard  
uitbetaald  
in 40 jaar



## PRODECOOP

Promotora de Desarrollo Cooperativo de las Segovias SA (PRODECOOP) is al sinds twintig jaar een partner van Oikocredit. De coöperatieve organisatie is in 1993 opgericht en bundelt 39 vooraanstaande coöperaties van in totaal ongeveer 2.300 kleinschalige koffieboeren in Nicaragua. PRODECOOP helpt haar leden om zowel biologische als conventionele koffie te verwerken en op de markt te brengen. Ook biedt zij financiering, capaciteitsopbouw en sociale ontwikkelingsprojecten aan haar leden. PRODECOOP heeft licenties op het gebied van fairtrade en biologische producten en kan haar leden helpen hun productie te verhogen en tegelijkertijd verantwoorde landbouwmethoden te hanteren. Meer dan 10.000 mensen profiteren van de activiteiten van PRODECOOP, als lid, geassocieerd lid of doordat zij anderszins werk hebben dat met de activiteiten van de organisatie samenhangt.



## Yalelo

Yalelo Ltd is een bedrijf voor duurzame aquacultuur dat tilapia-viskwekerijen exploiteert in het Kariba Meer in Zambia. Yalelo verkoopt de tilapia op de lokale markt via een netwerk van handelaren, voornamelijk vrouwen. De vraag naar lokaal geproduceerde vis is groot in Zambia en de regio. Yalelo hoopt aan die vraag te kunnen voldoen. Naast ondersteuning van de markt voor duurzame visproductie ondersteunt Yalelo ook de plaatselijke soja-industrie. Yalelo is hecht met de lokale gemeenschap verweven. Sinds 2014 is de organisatie een partner van Oikocredit en levert naast sterke financiële resultaten ook uitstekende resultaten op het gebied van sociale verbetering en milieubescherming.

# 37 miljoen mensen



53.000  
investeerders



## Kompanion

Kompanion Financial Group Microfinance, opgericht in 2004 door Mercy Corps, is een van de drie grootste microfinancieringsinstellingen van Kirgizië, zowel gemeten in omvang van de kredietportefeuille als in het aantal klanten. Kompanion verstrekt microleningen en advies op het gebied van gemeenschapsopbouw aan kleinschalige landbouwers en veeboeren. De organisatie bevordert duurzame landbouw en een duurzaam gebruik van natuurlijke hulpbronnen. Kompanion richt zich op arme plattelandsbewoners; 80% van haar klanten woont op het platteland. Kompanion heeft internationaal veel erkenning gekregen voor haar activiteiten op het gebied van gemeenschapsontwikkeling. Sinds 2005 is Kompanion partner van Oikocredit. Oikocredit waardeert in het bijzonder de innovatieve aanpak van Kompanion en de bijdrage die de Kirgizische organisatie levert aan de opbouw van duurzame lokale gemeenschappen.



## AMK

Angkor Microfinance Institution plc (AMK), een onafhankelijke microfinancieringsinstelling in Cambodja, stelt met haar op maat gemaakte microfinancieringsdiensten meer dan 400.000 klanten in staat hun levensstandaard en toekomstmogelijkheden te verbeteren. Met haar initiatief 'Financiering aan de deur' slaagt AMK erin om een groot aantal Cambodjanen met lage inkomens op een laagdrempelige en kostenefficiënte manier te bedienen. AMK is trots op haar innovatieve aanpak en het feit dat zij erin slaagt zoveel mensen in moeilijke sociale posities te bereiken, precies in overeenstemming met haar missie. Oikocredit heeft sinds 2007 zeven leningen toegekend zodat AMK haar microfinancieringswerk in achtergestelde gebieden in Cambodja verder kon uitbreiden.

# Via partners het leven van

**Een scherp oog voor de sociale prestaties van onze partners staat centraal bij Oikocredit. Na een zorgvuldige selectie wie voor financiering in aanmerking komt, steunen wij onze partners met capaciteitsopbouw. De mate waarin zij erin slagen met onze financiering mensen met lage inkomens te bereiken, is van doorslaggevend belang bij onze selectie.**

*Social performance management* (SPM) betekent voor Oikocredit dat wij nauwgezet vasthouden aan onze missie: mensen in gemeenschappen met lage inkomens in staat stellen om een betere toekomst op te bouwen. Onze prioriteit is de juiste partners te selecteren, ze te helpen bij het voorzien in de behoeften van hun klanten en onszelf en onze partners verantwoordelijk te houden voor de resultaten.

Onze SPM is in kracht en omvang gegroeid. Naarmate we meer ervaring, kennis en vaardigheden opdoen, kunnen we onze partners effectiever helpen en samen met hen nog betere resultaten voor eindklanten bereiken. Wij streven naar een organisatiecultuur waarin we blijven leren van elkaar en van anderen en de beste vormen van sociaal verantwoord investeren met elkaar uitwisselen en aanmoedigen. Wij zien dat we ons gaandeweg ontwikkelen van een bemiddelaar die partners op grond van hun behoeftes bij elkaar brengt, naar een SPM-adviseur die steeds vaker rechtstreeks zijn diensten aanbiedt.

## Capaciteitsopbouw hoog op de agenda

Behalve aan financiering hebben onze partners ook behoefte aan langdurige ondersteuning en actieve betrokkenheid bij eventuele tegenslag of als er verbeterpunten zijn. Partners

waarderen ons om deze ondersteuning. In 2014 hebben we met steun van de Kerk van Zweden en ICCO, aangevuld met onze eigen fondsen, financiering verleend aan 189 initiatieven op het gebied van capaciteitsopbouw in Afrika, Latijns-Amerika, Azië, Oost-Europa en Centraal Azië. Hiermee was een bedrag gemoeid van meer dan € 1,85 miljoen.

Onze belangrijkste terreinen voor capaciteitsopbouw zijn risicobeheer, financiering van de landbouw waardeketen en SPM. Een belangrijk deel van onze steun voor capaciteitsopbouw gaat naar landbouwbedrijven, zoals koffie- en bananenproducenten. Om de veranderingen in het leven van eindklanten in de loop der tijd te kunnen evalueren en de uitkomsten van die bevindingen toe te passen, werken wij samen met partners – in eerste instantie microfinancieringsinstellingen – aan verbetering van de manier waarop zij data verzamelen, verwerken en analyseren.

## Mentorprogramma groeit

Oikocredits succesvolle SPM-mentorprogramma, dat in 2010 van start ging, vervult een centrale rol in ons capaciteitsopbouwwerk. Het levert partners snel resultaat op en helpt hen tegelijkertijd om SPM tot vast onderdeel van hun werkwijze te maken, gericht op de lange termijn. Wij hebben onze capaciteit voor mentorondersteuning uitgebreid en deze dienstverlening verbreed naar acht landen in Afrika en drie landen in Latijns-Amerika.

Sommige partners zijn aanvankelijk wat huiverig voor SPM vanwege de hoge vereisten en processen die het met zich meebrengt. Met mentorondersteuning kunnen partners een helder beeld krijgen van wie hun klanten zijn, waaraan zij behoefte hebben en hoe ze het best kunnen worden ondersteund. Samen met de partners bepalen mentors wat de doelstellingen zijn, waar de sterke punten en kansen liggen en bouwen zij aan draagvlak voor SPM binnen de eigen organisatie. Ook stellen de mentors gezamenlijk een actieplan op en helpen mee aan de uitvoering ervan. Nadat we vier jaar mentorondersteuning hebben verleend aan een partner, werken we aan algemene SPM-richtlijnen voor de betreffende organisatie.

## Verantwoord omgaan met milieu

Oikocredit werkt volgens het *people, planet, profit* principe. Dit betekent dat wij ook onze verantwoordelijkheid nemen voor het milieu. Onze ESG-scorecards, die prestaties meten op het gebied van milieu, sociale omstandigheden en bestuur, blijven belangrijke interne instrumenten voor het beoordelen van potentiële partners. Wij hebben twee scorecards: één voor financiële intermediairs en één voor ondernemingen buiten het domein van microfinanciers. Wij hebben deze scorecards ook ter beschikking gesteld van andere organisaties in de sector van sociale investeringen en ook van reguliere financiële dienstverleners.



Rwanda: Koffiebonen sorteren bij Rusizi Specialty Coffee (RSC).



# mensen verbeteren



*Mexico: Moises Genaro Sanchez Pacheco startte zijn bedrijf met een lening van Unión de Crédito CONCRECES de CV.*

Ons beleid voor duurzaam reizen voor onze medewerkers in Amersfoort draagt bij aan vermindering van de CO<sub>2</sub>-uitstoot. We hebben het aantal vlieguren weten terug te brengen en compenseren de emissies via een daarvoor bestemd fonds. Onze regiokantoren voor Mexico, Midden-Amerika en het Caribisch gebied konden hun ecologische voetafdruk aanzienlijk verlagen. En ook onze kantoren in India en de Filipijnen hebben een begin gemaakt met het uitrekenen van hun ecologische voetafdruk. In 2014 hebben we verschillende bijeenkomsten georganiseerd waarop we ons milieubeleid en de resultaten

ervan aan medewerkers en steunverenigingen toelichten. Wij helpen de regiokantoren met de invoering van richtlijnen om de milieu-effecten van projecten te meten.

Ons regiokantoor Zuidoost-Azië organiseerde workshops over rampen-risicobeheer. Deze werden aangeboden aan elf partners op de Filipijnen, een door natuurrampen veelvuldig geteisterd land. Wij denken dat dergelijke workshops voor veel partners in andere landen ook waardevol kunnen zijn.

# Recordbedrag kapitaalinstroom

**De investeerders van Oikocredit steunen duidelijk onze keuze voor de *triple bottom line*: het streven naar sociale en financiële resultaten, gepaard met respect voor het milieu.**

Oikocredit ontving in 2014 een recordbedrag van € 81,5 miljoen netto-kapitaalinstroom van investeerders in Duitsland, Oostenrijk, Nederland, Frankrijk, Zwitserland en andere landen. Wij proberen verschillende doelgroepen aan te spreken. Zo richtten wij ons in 2014 onder meer op kerkleden in Frankrijk, jongeren in Nederland, forensen in Oostenrijk en nieuwe particuliere investeerders in het Verenigd Koninkrijk. Ons spaarproduct via de GLS Bank in Duitsland bleef fondsen aantrekken. In Zweden introduceerden we een nieuw spaarproduct.

Leden en investeerders reageerden enthousiast op ons besluit ons meer te richten op landbouw en hernieuwbare energie. Onze ledenmanager is begonnen met het benaderen van leden om te zien hoe en waar wij volgens hen ons werk nog verder zouden kunnen verbeteren.

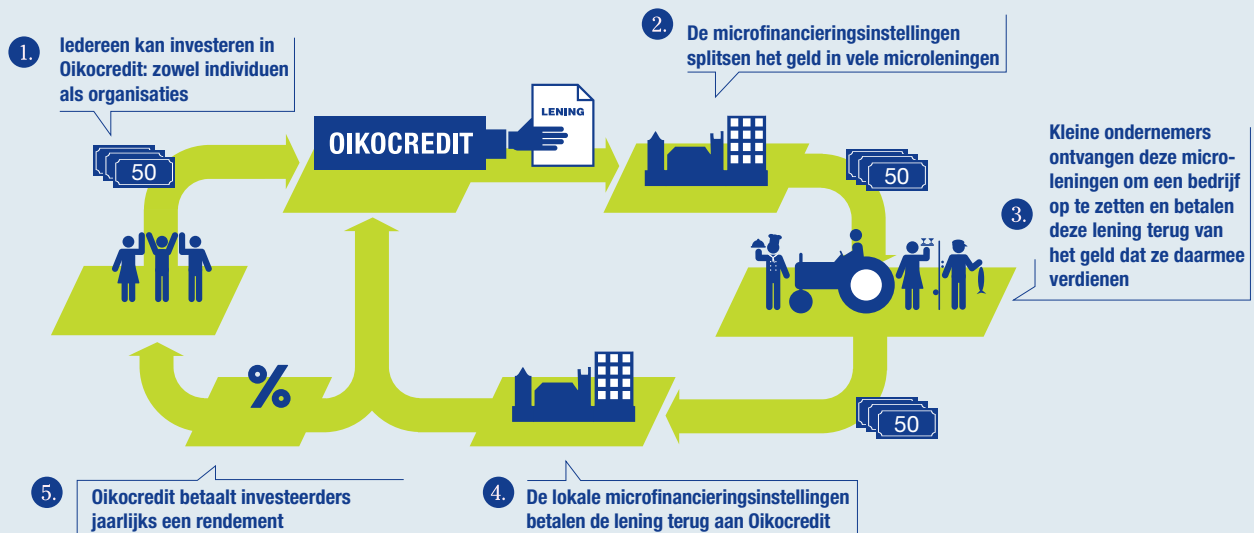
In het kader van onze roadshows bracht Carina Torres, die aan onze landbouwdivisie in Peru verbonden is, een bezoek aan Duitsland en Zweden. Onze voormalige West-Afrikaanse vertegenwoordigster Mariam Dao bezocht België, Duitsland, Canada en de Verenigde Staten. Wij organiseerden studiereizen vanuit Noord-Amerika naar de Dominicaanse Republiek en vanuit Europa naar Bolivia.



*Een lid van Diaconia, een van de grootste microfinancieringsinstellingen in Bolivia.*

## De microfinancieringscyclus van Oikocredit

Oikocredit investeert ongeveer 80% van haar ontwikkelingsportefeuille in microfinanciering en ongeveer 20% als directe investering in onder meer de agrarische, nijverheid- en onderwijssector.



# Oikocredit-voorvechter van het eerste uur

**Günter Banzhaf, mede-oprichter van de eerste steunvereniging van Oikocredit in Duitsland en lid van de adviesraad Oikocredit Duitsland, steunt al bijna 40 jaar het werk van Oikocredit.**

**Armoedebestrijding is een ambitieuze doelstelling. Hoe kunnen we die verwezenlijken?**

*"Hoe meer mensen zich ervoor inzetten, hoe succesvoller de strijd tegen armoede is. Oikocredit is hiervan een bemoedigend voorbeeld."*

**Aanvankelijk was het uitgangspunt van Oikocredit dat kerken een deel van hun financiële reserves zouden inzetten om ontwikkeling te bevorderen. Hoe gebeurde dat precies?**

*"Het idee was om niet met donaties te werken, maar leningen te verstrekken aan mensen die in een moeilijke situatie verkeerden, zoals kleine ondernemers, vrouwen en coöperaties. Dit idee was ontstaan op een bijeenkomst van de Wereldraad van Kerken eind jaren zestig. Maar toen het erop aan kwam daadwerkelijk geld ter beschikking te stellen, bleken de meeste kerken terughoudend."*

**Hoe werd Oikocredit een succesverhaal?**

*"In de late jaren zeventig raakten individuen in plaats van kerken erbij betrokken. Zij zetten steunverenigingen op. Die stelden parochies, gemeenten, verenigingen, stichtingen en particulieren in staat een coöperatief aandeel te verwerven. Ik kan me nog heel goed de eerste bijeenkomst in Duitsland herinneren, in 1978. Dertig mensen kwamen vanuit het hele land bij elkaar om in Essingen de eerste Duitse steunvereniging op te richten. De betrokkenheid van particulieren met een grote interesse voor ontwikkelingsvraagstukken was cruciaal, want hierdoor werd het reservoir aan investeerders verbreed. Dit heeft Oikocredit gemaakt tot wat het nu is."*

**Je hebt je altijd voor Oikocredit ingezet. Wat motiveert je?**

*"Mijn belangrijkste motivatie is mijn fascinatie voor de zoektocht naar een rechtvaardiger wereld. In 1978 bezocht ik in Peru een van de eerste partnerorganisaties van Oikocredit. Die ervaring maakte mij duidelijk hoe belangrijk het is dat een partner economisch rendabel is om succesvol te zijn. Nog steeds voel ik mij geïnspireerd door wat ik toen zag: ongeveer 1000 'campesinos' (boeren) kwamen bij elkaar om een coöperatie op te richten voor het gezamenlijk verwerken en verkopen van alpacawol. Met hulp van Oikocredit maakten zij dat initiatief tot een succes."*



Günter Banzhaf

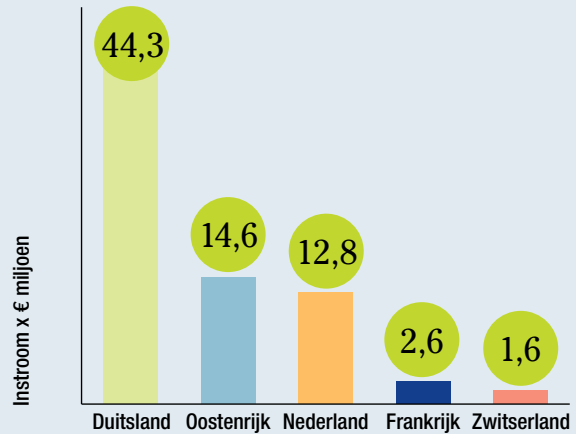
**Wat zou je graag zien gebeuren in de toekomst?**

*"Dat er meer alternatieve modellen zoals Oikocredit en fairtrade bedrijven ontstaan en succesvol zijn en dat onze kijk op armoede verandert. Dit soort instellingen loopt voorop op het gebied van duurzame economische ontwikkeling waarbij niemand wordt uitgesloten. Dat is de enige manier om de toekomst van onze planeet veilig te stellen."*

## 2014 in cijfers

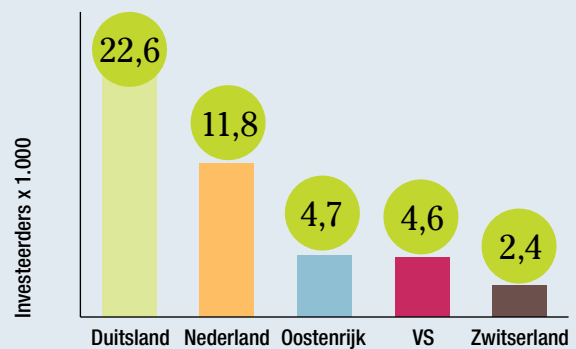
### Netto kapitaalinstroom

Top 5 landen per 31 december 2014



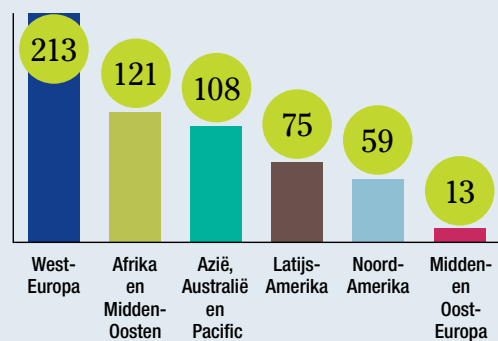
### Aantal investeerders

Top 5 landen per 31 december 2014



### Aantal leden per continent

Per 31 december 2014



## Ter plaatse aanwezig

Oikocredit staat dankzij een uitgebreid internationaal netwerk van kantoren in 34 landen dicht bij de partnerorganisaties die ze financiert. Onze medewerkers ter plaatse kennen de klanten en de markt. Ons zorgvuldig risicobeheer maakt het mogelijk dat wij financiering voor de langere termijn kunnen verstrekken.

Wij verstrekken leningen, andere kredietfaciliteiten en risicodragend kapitaal aan:

- Microfinancieringsinstellingen, variërend van kleine plattelands-coöperaties tot gevestigde microfinancieringsbanken.
- Instellingen die microfinanciering combineren met lokale dienstverlening op het gebied van gezondheidszorg en onderwijs.
- Kleine en middelgrote bedrijven die banen scheppen voor achtergestelde bevolkingsgroepen.
- Bedrijven waar vrouwen een belangrijke managementfunctie vervullen en/of een belangrijke uitvoerende rol hebben.
- Productiecoöperaties waarvan er veel aan de fairtrade markt leveren.
- Organisaties die vanuit milieuoogpunt verantwoord opereren.
- Partners die financieel levensvatbaar zijn of dat op korte termijn kunnen worden en die over een goed management beschikken.

## Microkrediet helpt krabbenhandelaar

Thaneakea Phum Cambodia Ltd (TPC) is een gereguleerde microfinancieringsorganisatie die zich richt op armoedebestrijding. TPC wil met haar werk de levensstandaard van gezinnen met lage inkomens verbeteren door vrouwen toegang te geven tot betrouwbare vormen van microkrediet. De klanten van TPC zijn plattelandsbewoners met een laag inkomen, vooral vrouwen, die rijst of andere producten verbouwen of werken in de handel of dienstverlening. TPC verstrekt zowel groepsleningen als particuliere leningen.

TPC bereikt ruim 154.000 klanten via 51 kantoren in 21 provincies. Eind 2013 was 85% van de leningnemers vrouw. TPC hoopt haar activiteiten in 2016 te hebben uitgebreid naar 24 provincies.

Dagelijks brengen vissers hun vangst naar TPC-klanten zoals Sim Sok, in Thmey Village in Kampot. Zij koopt krabben van de vissers en biedt die te koop aan op de kade. Sim Sok leende US\$ 1.500 van TPC om een auto te kopen die haar man als taxi gebruikt. Ze droomt ervan zelf ooit een stenen huis, een auto en voldoende geld te hebben en in de toekomst niet langer van krediet afhankelijk te zijn.



Sim Sok, klant van Thaneakea Phum Cambodia Ltd. (TPC), Cambodja.

WWW.OIKOCREDIT.ORG

40 jaar  
**OIKO**  
**CREDIT**  
investeren in mensen

### Oikocredit International

T +31 33 422 40 40

F +31 33 465 03 36

E info@oikocredit.org

Berkenweg 7

3818 LA Amersfoort

Nederland

Postbus 2136

3800 CC Amersfoort

Nederland

Dit document is met de grootst mogelijke zorg gemaakt. Oikocredit International biedt geen garanties met betrekking tot de inhoud en volledigheid en aanvaardt geen aansprakelijkheid voor verliezen die kunnen ontstaan door gebruik te maken van deze informatie.