

Kerncijfers 2013

**Investeren in
duurzame
ontwikkeling**

**Gerichte
portefeuillegroei**

2013 in grafieken

**Onze partners
bereiken
28 miljoen
mensen**

**People, planet,
profit**

Goede reputatie

**Investeerder
aan het woord**



Kerncijfers Oikocredit 2013

Kernindicatoren voor social performance	2013	2012	2011	2010	2009
Klanten bereikt door microfinancieringspartners	28 miljoen	28 miljoen	26 miljoen	29,3 miljoen	17 miljoen
% vrouwelijke klanten	81%	84%	83%	86%	85%
% klanten op platteland	47%	56%	53%	50%	53%
% microfinancieringspartners met genderbeleid	50%	42%	38%	42%	39%
Microfinancieringsklanten direct bereikt met Oikocredit-financiering	2,8 miljoen	1,7 miljoen	1,6 miljoen	1,2 miljoen	1 miljoen
Mensen in dienst bij door Oikocredit gefinancierde sociale ondernemingen ¹	46.607 ²	37.438 ²	39.323 ²	77.671 ³	26.524 ²
van wie in vast dienstverband	31.144	20.556	24.083	60.918	20.064
% microfinancieringspartners met milieubeleid	70%	72%	73%	55%	57%

¹ Exclusief microfinanciering. ² Definitie beperkt tot directe werkgelegenheid. ³ Inclusief indirecte werkgelegenheid.

Vijf jaar Oikocredit

Onderstaande cijfers zijn afkomstig uit onze gecontroleerde jaarcijfers, maar zijn in deze samenstelling niet gecontroleerd.
Ons totale jaaroverzicht is in het Engels beschikbaar op www.oikocredit.org.

	2013	2012	2011	2010	2009
Investeerdere	52.000	48.000	45.000	43.000	36.000
Partners in de portefeuille ¹	815	854	896	863	790
Regio- en landenkantoren	36	37	36	36	33
Medewerkers in FTE ²	254	250	222	210	183

Kerncijfers uit de geconsolideerde jaarrekening ³

€ duizenden

Balans	2013	2012	2011	2010	2009
Vaste activa					
Uitstaande ontwikkelingsfinanciering	590.540	530.543	520.453	481.172	393.802
Voorzieningen voor verliezen	(46.669)	(52.855)	(55.539)	(49.814)	(39.932)
Termijninvesteringen	146.293	147.336	138.515	133.464	121.749
Overige vaste activa	10.403	9.183	9.106	9.943	7.281
	700.567	634.207	612.535	574.765	482.900
Vlottende activa	78.657	89.113	59.349	65.018	54.573
Totaal	779.224	723.320	671.884	639.783	537.473
Groepsvermogen en fondsen	677.733	626.098	575.497	535.632	454.680
Langlopende schulden	74.531	68.023	74.624	81.246	62.017
Kortlopende schulden	26.960	29.199	21.763	22.905	20.776
Totaal	779.224	723.320	671.884	639.783	537.473

Resultatenrekening

Financiële baten	56.693	63.366	55.061	46.538	40.565
Financiële lasten	(31.614)	(21.228)	(16.791)	(7.857)	(6.019)
Subsidies en giften	3.661	2.836	1.890	4.593	4.338
Algemene en administratieve lasten	(26.273)	(23.893)	(21.283)	(17.872)	(15.058)
Resultaat voor belastingen	2.467	21.081	18.877	25.402	23.826
Belasting en belang derden	(1.092)	1.685	(162)	(701)	(727)
Toevoegingen en onttrekkingen aan fondsen	11.994	(613)	(3.882)	(11.995)	(4.791)
Nettoresultaat	13.369	22.153	14.833	12.706	18.308

€ miljoenen

Lasten als % van totale activa ⁴	3,4%	3,3%	3,2%	2,8%	2,8%
Nettoresultaat (beschikbaar voor uitkering) ⁵	12,6	22,9	15,9	16,1	19,3
Voorgesteld dividend	11,6	10,5	9,7	8,7	7,4

¹ Partners in de portefeuille betreffen zowel financieringen als toegezegde financieringen die nog uitgekeerd moeten worden, exclusief terugbetaalde, afgeschreven of geannuleerde projecten.

² Inclusief medewerkers in dienst van regiokantoren, landenkantoren en de nationale kantoren.

³ Cijfers tot en met 2010 omvatten de geconsolideerde 4F Funds. Cijfers van 2011 en later zijn exclusief de geconsolideerde 4F Funds.

⁴ Inclusief uitgaven gedekt door subsidies (zoals voor capaciteitsopbouw) en investeringen in een nieuw administratiesysteem (Titan).

⁵ Zie nettoresultaat coöperatie.

Investeren in duurzame ontwikkeling

Oikocredit is een wereldwijd opererende coöperatieve financiële instelling die duurzame ontwikkeling bevordert door leningen, kapitaal en technische ondersteuning te verschaffen aan microfinancieringsinstellingen, coöperaties, fairtrade organisaties en kleine en middelgrote ondernemingen. Als maatschappelijk betrokken investeerder is ons uitgangspunt dat we mensen de middelen in handen geven waarmee ze hun bestaan kunnen verbeteren.

Oikocredit boekte solide financiële resultaten in 2013. De nettoinstroom van kapitaal bestemd voor kredietverlening bereikte een recordniveau van € 80 miljoen. Het totale aantal investeerders (particulieren en organisaties) steeg tot 52.000. De goedgekeurde leningen en uitbetalingen namen toe en de kwaliteit van onze portefeuille verbeterde. De omzet uit doorlopende activiteiten steeg, zij het dat het nettoresultaat daalde ten opzichte van 2012 door een afwaardering van onze termijninvesteringen en de verkoop van beleggingen in 2012. Het voorgestelde dividend van € 11,6 miljoen zal aan de aandeelhouders worden uitgekeerd na goedkeuring door de jaarlijkse algemene aandeelhoudersvergadering.

Bijna een kwart van onze partners is actief in de landbouw. Wij ondersteunen microfinancieringsinstellingen die de armoede op het platteland helpen verminderen door leningen te verstrekken aan boeren en verwerkende bedrijven in de landbouwsector. Via onze fairtrade partners ondersteunen wij gegarandeerde prijzen

voor boeren en dragen wij eraan bij dat investeringen in sociale omstandigheden en milieu een meerprijs opleveren. In 2013 nam het aantal partners en het aantal goedgekeurde kredieten in de landbouwsector toe. Ook hebben wij onze activiteiten op het gebied van capaciteitsopbouw voor landbouworganisaties uitgebreid.

Passend bij onze missie en kernwaarden besteedden wij ook in 2013 speciale aandacht aan maatschappelijk rendement. Aan de hand van onze investeringscriteria zien wij erop toe dat onze investeringen een positieve uitwerking hebben op drie vlakken: sociale, milieu- en financiële resultaten, de zogenoemde *triple bottom line*. Wij hebben een groot aantal partners bijgestaan met *social performance management* (SPM), training en capaciteitsopbouw. In totaal hebben we € 3 miljoen besteed aan capaciteitsopbouw, waarmee we 130 capaciteitsopbouwinitiatieven hebben ondersteund.



Bouwwerkers van aannemersbedrijf Sokhmon Sarmoya in Tadzjikistan, dat een lening van IMON International heeft ontvangen.

Gerichte portefeuillegroei

Oikocredit verstrekt kredieten aan microfinancieringsinstellingen die financiële diensten verlenen aan mensen met lage inkomens. Hierbij richten wij ons in het bijzonder op het platteland, vrouwen, landbouw en handel. Daarnaast verlenen wij directe steun aan boeren en verwerkende bedrijven in de landbouwsector en andere sociale ondernemingen. Ook investeren we in het aandelenkapitaal van een selecte groep partnerorganisaties.

In 2013 werd een recordaantal kredieten goedgekeurd en uitbetaald. We ondersteunden 815 partners, van wie 566 in de microfinancieringssector. De meeste partners bevinden zich in Latijns-Amerika, gevolgd door Afrika, Azië, Midden- en Oost-Europa en andere regio's. Een belangrijk onderdeel van onze missie is dat wij steun verlenen aan mensen met lage inkomens in Afrika, een continent met grote mogelijkheden dat zich echter voor veel uitdagingen en risico's gesteld ziet.

Samenstelling en kwaliteit van de portefeuille

Onze financiële dienstverlening groeide in 2013 vooral doordat wij grotere leningen konden uitschrijven aan microfinancieringsinstellingen (MFI's). De landbouwportefeuille werd iets kleiner, hoewel het aantal goedgekeurde kredieten juist toenam. Leningen aan sectoren als onderwijs en gezondheidszorg bleven stabiel. Onze onlangs geïntroduceerde portefeuille voor duurzame energie vertoonde een lichte groei.

De kwaliteit van onze ontwikkelingsfinancieringsportefeuille verbeterde in 2013. Niet alleen daalde de Portfolio At Risk (PAR) score van onze totale portefeuille (deze PAR geeft het percentage van de portefeuille aan waarvoor geldt dat de terugbetalingen meer dan 90 dagen achterstallig zijn), ook het aantal schuldafschrijvingen en herstructureringen van kredieten was lager dan in 2012.

Steun voor landbouw

Ondanks een lichte daling van de kredietverlening aan landbouwproducenten groeide het aantal goedgekeurde leningen in de landbouw in 2013. Dit betrof voornamelijk Latijns-Amerika en Afrika, waar wij onze steun aan kleine boeren vergrootten. Bij agrarische leningen is vaak sprake van uitdagingen zoals klimaatomstandigheden, moeilijke bereikbaarheid, de behoefte aan een juiste timing van de financiering, moeilijke toegang tot de markt en exportkansen.

Aan een selecte groep boeren- en verwerkende bedrijven verstrekken we niet alleen financiering, maar ondersteunen we ze ook met capaciteitsopbouw om financieel beheer en andere kennis en vaardigheden te verbeteren. Onze nieuwe landbouwdivisie zal door het ontwikkelen van kennis en expertise kunnen bijdragen aan oplossingen voor de uitdagingen waarmee de sector te maken heeft. Wij verwachten hierdoor onze leningen efficiënter te kunnen structureren en onze medewerkers en partners nog beter van dienst te kunnen zijn. De landbouwwaardeketen was in 2013 een belangrijk terrein voor capaciteitsopbouw.

Afrika

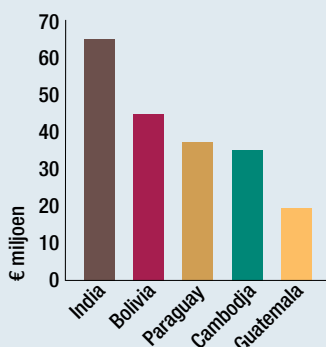
Afrika blijft een prioriteit voor Oikocredit. In 2013 kwamen onze regiomanagers uit Afrika op ons internationale hoofdkantoor in Amersfoort bijeen om een



Costa Rica: Koffiebonen worden bij Coopetarrazú's verwerkingsbedrijf afgeleverd.

Top 5 landen uitstaande financieringen

Per 31 december 2013



nieuwe driejarige strategie vast te stellen voor regionale groei, meer efficiency, ontwikkeling van de landbouwwaardeketen, personeelswerving en -opleiding, en ondersteuning van capaciteitsopbouw bij partners. Naast kredietverlening aan verwerkende bedrijven in de landbouwsector willen we ook lokale Afrikaanse banken financieren die leningen geven aan kleine en middelgrote bedrijven. Zo verwachten wij bij te kunnen dragen aan het creëren van nieuwe banen. Wij hebben veel ervaring in de microfinancieringssector in Afrika, waar we indirect veel eindklanten ondersteunen en gezien worden als een voorloper op het gebied van sociale investeringen.

2013 in cijfers



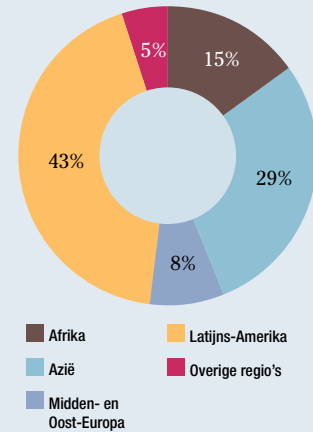
Groei van deelnemingen

Oikocredits portefeuille van deelnemingen nam in 2013 opnieuw in omvang toe. In de loop van het jaar hebben wij voor bijna € 7 miljoen aan transacties goedgekeurd en bijna € 11 miljoen uitbetaald. Dit resulteerde in een gediversifieerde uitstaande portefeuille van € 47 miljoen aan deelnemingen in 51 bedrijven en fondsen wereldwijd. We investeerden € 2,7 miljoen in Darjeeling Organic Tea Estates in India en verhoogden onze investering in microfinancieringsinstellingen in Cambodja, Oeganda en Tanzania. Bovendien leveren we met onze investering een bijdrage aan effectief bestuur door een actieve rol te nemen in het bestuur van de bedrijven waarin we investeren.

‘Ondersteuning van landbouw-waardeketens’

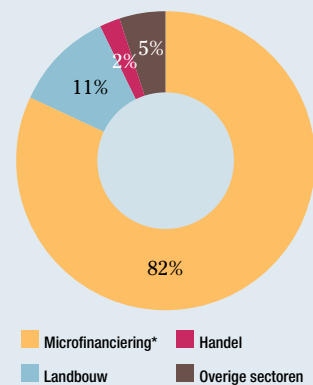
Financiering per regio

Per 31 december 2013



Financiering per sector

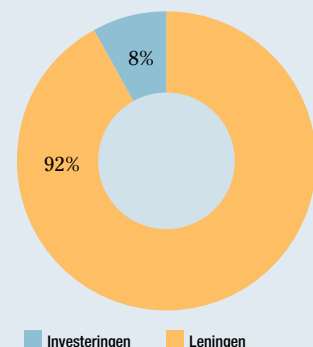
Per 31 december 2013



* inclusief mikrokredieten, financiering van kleine, middelgrote en groothandel bedrijven

Financiering per soort

Per 31 december 2013



Onze partners bereiken

■ Oikocredit verstrekt financiering in bijna 70 landen

Toegang geven tot de markt

Oikocredit financiert partners in Europa, Noord-Amerika en Australië die zich inzetten voor een betere positie van producenten en consumenten door eerlijke handelsrelaties tot stand te brengen. Enkele van deze organisaties, zoals Divine Chocolate en Cafédirect, zijn geheel of gedeeltelijk in eigendom van boeren en producenten in Latijns-Amerika, Afrika en Azië.

815
partners

€591
miljoen
ontwikkelings-
financiering



COOPECAN

COOPECAN is een coöperatie van producenten van alpaca- en vicuña wol in de hooglanden van Peru. Alpaca's zijn berglama's en de vicuña is een kleine kameelachtige diersoort. Beide soorten worden vooral om hun goede wol gehouden. Oikocredit werkt samen met COOPECAN om deze traditionele veehouderij te ondersteunen en bij te dragen aan de verbetering van de maatschappelijke positie van de alpacaboeren. COOPECAN werkt samen met ongeveer 1.500 boeren en hun gezinnen en stimuleert ze zich economisch en maatschappelijk te verbeteren en ook hun natuurlijke leefomgeving te beschermen. COOPECAN biedt de boeren toegang tot markten waar ze een eerlijke prijs ontvangen voor hun wol. Ook helpt COOPECAN de kwaliteit van de wol en de gezondheid van de alpaca's te verbeteren. COOPECAN gebruikt Oikocredits krediet als werkkapitaal en voor nieuwe machines.



ALIDé

De microfinancieringsorganisatie ALIDé is sinds januari 2006 actief in Benin. ALIDé verstrekt kleine leningen aan vrouwen met lage inkomens en micro-ondernemingen in de stad Cotonou en omgeving. De organisatie heeft als missie om gezinnen die geen toegang hebben tot de traditionele banken duurzame toegang tot financiering en scholing te bieden. De belangrijkste doelstellingen zijn steun verlenen aan verenigingen en vrouwengroepen; vrouwen scholen op het gebied van ondernemersvaardigheden en het leiden van een kleine onderneming; het sociaal-economische welzijn van vrouwen waarborgen; toegang voor vrouwen tot financiering faciliteren en sociale steun verlenen aan vrouwen in de lagere inkomensgroepen. Dankzij de lening van Oikocredit kan ALIDé haar leningenportefeuille uitbreiden en nieuwe microfinancieringsproducten ontwikkelen.

28 miljoen mensen



52.000
investeerders



Bharathi

Het Bharathi Women Development Centre (BWDC) is een door vrijwilligers gedreven ontwikkelingsorganisatie die zich richt op lokale gemeenschappen in de zuidelijke Indiase deelstaat Tamilnadu. De non-profitorganisatie heeft als doelstelling de positie van vrouwen op het platteland te verbeteren en is actief in meer dan 540 dorpen in drie districten, waarmee anderhalf miljoen lokale gemeenschappen worden bereikt. BWDC heeft 12.500 actieve klanten. De organisatie streeft ernaar om levendige lokale gemeenschappen te creëren met een actieve rol voor vrouwen. BWDC voert projecten uit op het gebied van kinder- en ouderenzorg, onderwijs en water- en sanitaire voorzieningen. Ook richt de organisatie zich op gezondheidszorg en hygiëne, bescherming van biodiversiteit en ondersteuning van gehandicapten. Dankzij Oikocredits steun aan BWDC zijn de levensomstandigheden van de klanten van BWDC aanzienlijk verbeterd.



OXUS

De microfinancieringsinstelling OXUS verschaft microkrediet aan kleinschalige ondernemers in Tadzjikistan. Met een vermogen van US\$ 21,9 miljoen en meer dan 15.000 actieve klanten behoort OXUS tot de top vijf van microfinancieringsinstellingen in het land. De leningen van OXUS worden vooral gebruikt door ondernemers die actief zijn in de akkerbouw, veeteelt, kleinschalige handel, dienstverlening, nijverheid en de sector van consumptiegoederen. De organisatie streeft ernaar kleine ondernemers duurzame bestaanszekerheid te bieden en zo hun zware leefomstandigheden te verbeteren. Oikocredit investeert in OXUS omdat de organisatie streeft naar economische vooruitgang voor zoveel mogelijk mensen.

People, planet, profit

Ons social performance management heeft als doel dat onze partners mensen met lage inkomens duurzaam en met respect voor het milieu vooruit helpen.



Togo: WAGES-klant Jean-Marie Danhossou aan het werk in zijn peperveld.

Oikocredits strategie op het gebied van *social performance management* (SPM) begint met het zorgvuldig kiezen van onze partners op grond van gemeenschappelijke sociale waarden. Hierbij richten wij ons op ondersteuning van partners bij het ontwikkelen van de capaciteiten die nodig zijn om gezamenlijke doelen te verwezenlijken. Wij werken tevens aan verbetering van onze eigen *social performance*.

Capaciteitsopbouw en SPM-ondersteuning

Wij bieden ondersteuning op het gebied van capaciteitsopbouw om ervoor te zorgen dat de eindklanten van onze partners niet alleen op financieel, maar ook op maatschappelijk vlak verbeteringen kunnen boeken. In 2013 besteedden we € 3 miljoen uit ons donorfonds voor 130 initiatieven op het gebied van capaciteitsopbouw. Vooral in de landbouwsector hebben wij de uitgaven voor capaciteitsopbouw uitgebreid; in 2013 ondersteunden we 22 initiatieven, vergeleken met drie in 2012. Risicobeheer, goed bestuur (*governance*) en organisatorische ontwikkeling blijven voor ons de pijlers van capaciteitsopbouw.

We boeken voortgang met de invoering van ons social performance mentorprogramma in Oost- en West-Afrika, Zuidoost-Azië en Noord- en Zuid-Amerika. Het programma helpt microfinancieringsinstellingen beter inzicht te krijgen in de behoeften van hun klanten, de producten en diensten die zij aanbieden en de baten en risico's die deze met zich meebrengen. Het programma wordt uitgevoerd door zorgvuldig gekozen en opgeleide plaatselijke mentoren die hun begeleiding beginnen met het stellen van eenvoudige vragen als: Wie bereiken jullie?

Welke groepen zijn uitgesloten en waarom? Samen met de mentoren werken de partners aan intern draagvlak, het aanscherpen van de doelstellingen, het bepalen van de sterkten en kansen van een bedrijf en het implementeren van actieplannen.

Milieubeleid

In 2013 hebben we ons milieubeleid, dat zowel voor onszelf als onze partners geldt, geïmplementeerd. Duurzaamheid is nu ook opgenomen in onze investeringscriteria bij de selectie van partners. Op grond van het milieubeleid hebben we een voorzichtige benadering gekozen ten aanzien van genetisch gemanipuleerde organismen. Het is vooralsnog niet aangetoond dat dit soort organismen veilig zijn voor menselijke consumptie en het milieu en daadwerkelijk voordelen kunnen bieden aan kleinschalige boeren. Een belangrijke taak voor 2014 is de inbedding van ons milieubeleid in het werk van onze nieuwe divisies voor landbouw en duurzame energie.

Scorecards, enquêtes en sectorinitiatieven

We hebben de *ESG-scorecard*, die wij bij de beoordeling van potentiële partners hanteren voor milieu-, maatschappelijke en bestuursprestaties, in 2013 verder uitgebreid. Er zijn nu twee *scorecards*, één *scorecard* richt zich op financiële instellingen, en helpt ons erop toe te zien dat microfinancieringspartners eerlijke en concurrerende rentetarieven voor hun klanten hanteren. Een tweede *scorecard* is bedoeld voor organisaties die geen microfinancieringsinstelling zijn en mensen met lage inkomens rechtsreeks bedienen met niet-financiële producten en diensten. Op grond van deze *scorecard* kunnen we zien waar de sterke kanten en eventuele verbeterpunten van het SPM-beleid van onze partners liggen.

Oikocredit hecht veel waarde aan langdurige relaties gebaseerd op wederzijds respect en polst daarom regelmatig de mening van partners over de samenwerking. In 2013 hielden we een tevredenheidsonderzoek waarbij ongeveer een derde van onze partners zijn mening heeft gegeven. De respondenten gaven aan dat zij tevreden waren met onze dienstverlening, inclusief onze niet-financiële ondersteuning, zoals capaciteitsopbouw. Veel respondenten waren positief over onze inspanningen gericht op verbetering van *social performance*.

In 2013 hebben wij ook onze betrokkenheid bij grote sectorbrede initiatieven zoals de Social Performance Task Force, het European Microfinance Platform, Universal Standards for Social Performance Management, MFTransparency en TrueLift verder voortgezet.

Wij hebben nu het vijfde en laatste jaar bereikt van onze huidige SPM-strategie en zullen deze laatste periode gebruiken om ons te richten op de impact van onze strategie op eindklanten en het voorbereiden van een nieuwe strategie. Ook willen wij ons SPM-mentorprogramma evalueren om daarna de lessen die we daaruit hebben geleerd te kunnen delen.



De marktplaats van vrouwencoöperatie Cocovico in Abidjan, Ivoorkust.

Goede reputatie

Mede als gevolg van de groeiende belangstelling voor maatschappelijk verantwoord beleggen en de wereldwijd lage rentes heeft de goede reputatie van Oikocredit tot een record aan kapitaalinstroom geleid.

De netto-kapitaalinstroom bedroeg in 2013 € 80 miljoen, waarvan het meeste uit Duitsland, Oostenrijk, Nederland, Zwitserland en Groot-Brittannië en Ierland kwam. Het aantal investeerders steeg naar 46.000 particulieren en 6.000 organisaties.

In 2013 hielden we een roadshow in Zwitserland, de Verenigde Staten, Frankrijk, Nederland en Duitsland om ons werk in West-Afrika onder de aandacht te brengen. Daarnaast organiseerden we een studiereis naar Senegal voor – voornamelijk – investeerders en vrijwilligers. We bezochten tijdens deze reis microfinancieringsinstellingen, coöperaties en landbouworganisaties.

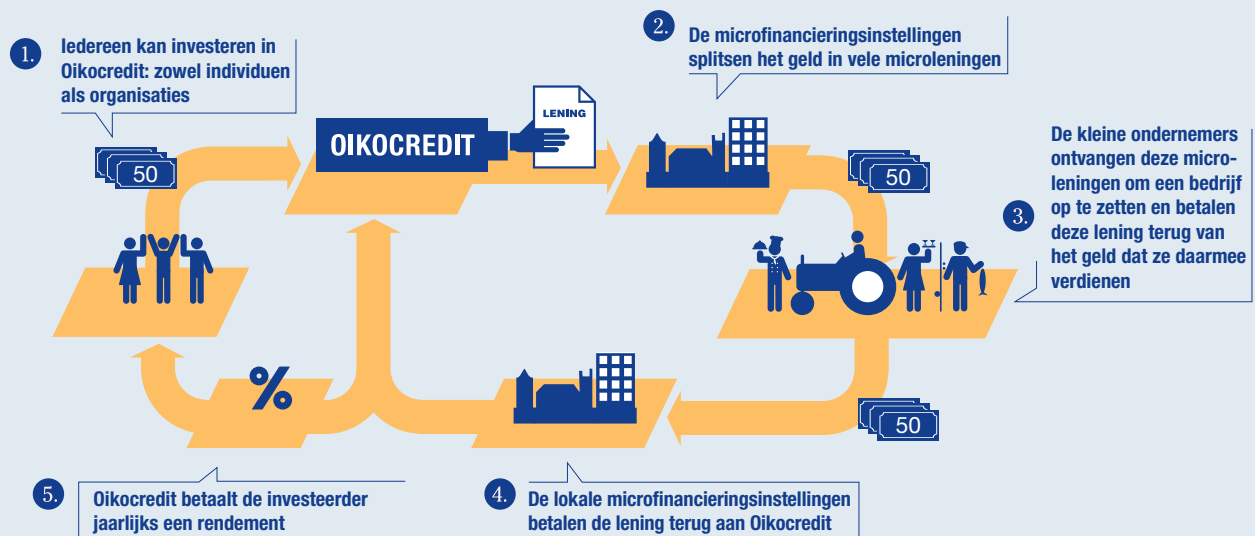
Vanwege op handen zijnde wijzigingen in de financiële regulering van de EU, hebben we in 2013 in kaart gebracht in hoeverre onze producten en juridische structuren aan de regelgeving voldoen. Om iedereen op een volledige en heldere manier te informeren, hebben we onze website opnieuw ingericht. Als onderdeel van onze focus op het milieu zijn de statuten op de jaarlijkse algemene vergadering in juni aangepast en is er bij de investeringscriteria een verwijzing naar duurzaamheid opgenomen.



José Buñay, klant van Fernando Daquilema (Ecuador), met operationeel manager Marcelo Guamán en krediet-medewerkers Samuel Aschqui en Mario Ganan.

De microfinancieringscyclus van Oikocredit

Oikocredit investeert ongeveer 80% van zijn ontwikkelingsportefeuille in microfinanciering en ongeveer 20% als directe investering in onder meer de agrarische, nijverheid- en onderwijssector.



Investeerder aan het woord

Als Bas van Veldhuizen in 2013 een artikel van Peter Singer leest, weet hij: dat ga ik doen. Deze Australische filosoof stelt voor dat mensen die dat kunnen, meer van hun inkomen afstaan om armoede in de wereld terug te dringen. “Wat staat je nu te doen? Investeer een deel van je inkomen”, las Bas in het artikel.

Mensen motiveren

Dat idee sprak hem aan. Bas geeft al jarenlang een vast deel van zijn inkomen aan goede doelen: “Maar doneren motiveert niet om in actie te komen”, aldus de verkeersvlieger die naast zijn werk filosofie studeert. “Van alleen maar geven, gaat geen prikkel uit. Ik wil met mijn rijkdom graag bijdragen aan de mogelijkheid voor mensen in ontwikkelingslanden om het beter te krijgen. Maar de initiatieven daarvoor moeten wel van de mensen in de landen zelf komen. Je motiveert mensen daar meer voor door het verstrekken van een lening dan door het geven van geld.”

Goed concept

Op zoek naar een geschikte organisatie was Oikocredit de eerste die Bas tegenkwam. “Ik had niet eerder van Oikocredit gehoord, maar er bleek een gestructureerde organisatie achter te zitten die precies aansloot bij mijn doelstelling om te investeren in de toekomst van mensen in ontwikkelingslanden en voor mij een bescheiden financieel rendement oplevert. Doneren blijft in bepaalde gevallen belangrijk, maar Oikocredit biedt een ander concept. Een concept dat mensen de mogelijkheid biedt zelf keuzes te maken. En dat werkt.”

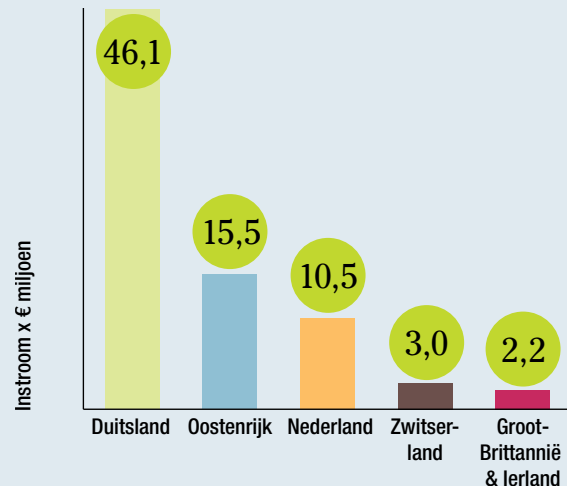


Bas van Veldhuizen

2013 in cijfers

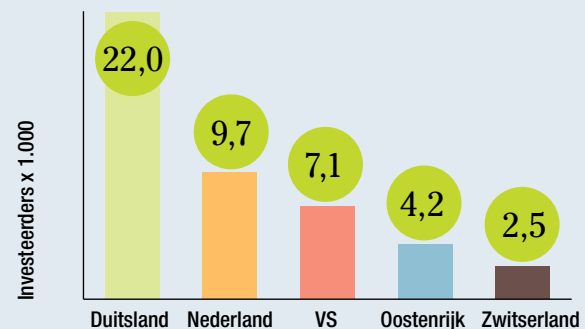
Netto kapitaalinstroom

Top 5 landen per 31 december 2013



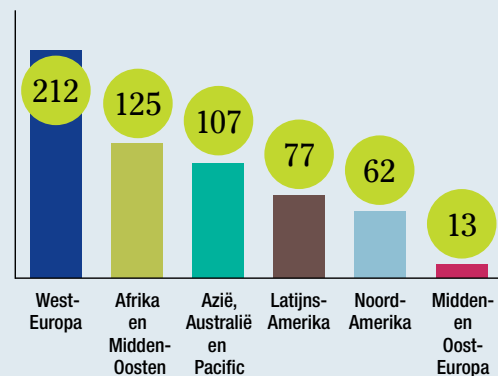
Aantal investeerders

Top 5 landen per 31 december 2013



Aantal leden per continent

Per 31 december 2013



Ter plaatse aanwezig

Oikocredit staat dankzij een uitgebreid international netwerk van kantoren in 36 landen dicht bij de partnerorganisaties die ze financiert. Onze medewerkers ter plaatse kennen de klanten en de markt. Ons zorgvuldig risicobeheer maakt het mogelijk dat wij financiering voor de langere termijn kunnen verstrekken.

Wij verstrekken leningen, andere kredietfaciliteiten en risicodragend kapitaal aan:

- Microfinancieringsinstellingen, variërend van kleine plattelands-coöperaties tot gevestigde micro-financieringsbanken.
- Instellingen die microfinanciering combineren met lokale dienstverlening op het gebied van gezondheidszorg en onderwijs.
- Kleine en middelgrote bedrijven die banen scheppen voor achtergestelde bevolkingsgroepen.
- Bedrijven waar vrouwen een belangrijke managementfunctie vervullen en/of een belangrijke uitvoerende rol hebben.
- Productiecoöperaties waarvan er veel aan de fairtrade markt leveren.
- Organisaties die vanuit milieuoogpunt verantwoord opereren.
- Partners die financieel levensvatbaar zijn of dat op korte termijn kunnen worden en die over een goed management beschikken.

IDEPRO's toegevoegde waarde

Op de cover Celoso Jallasa Choque. Hij is een van de klanten van Instituto para el Desarrollo de la Pequeña Unidad Productiva (IDEPRO), een non-profit micro-financieringsorganisatie en partner van Oikocredit in Bolivia. Don Celoso verbouwt quinoa, een graan dat wel wordt omschreven als 'supervoedsel' en al 3.000 jaar in het Andesgebied wordt gecultiveerd. Don Celoso is een van de ruim 500 quinoaboeren die gebruik-maken van de microkredieten van IDEPRO. Omdat quinoaboeren te maken hebben met grote uitdagingen, zoals een grimmig klimaat, is het belangrijk dat ze toegang hebben tot landbouwverzekeringen en tot investeringskapitaal van microfinanciers als IDEPRO.

IDEPRO heeft vestigingen in acht van de negen departementen waarin Bolivia bestuurlijk is opgedeeld. Het hoofdkantoor staat in La Paz. De afgelegen provincieplaats Challapata, waar IDEPRO een plattelandskantoor heeft, staat in Bolivia bekend als de 'hoofdstad van quinoa'. IDEPRO biedt gespecialiseerde financiering aan alle onderdelen van de quinoa-waardeketen, waaronder boeren, verwerkende bedrijven en handelsondernemingen. IDEPRO biedt tevens gespecialiseerde financiële diensten waarmee de organisatie andere sectoren versterkt, zoals het toerisme, duurzame bosbouw en boeren die berglama's houden voor de productie van wol. Alle producten en diensten van IDEPRO komen ten goede aan de laagst betaalden met een zo laag mogelijke impact op het milieu. IDEPRO is sinds 1998 een partner van Oikocredit. De meest recente lening bedroeg BOB 13.720.000 (ongeveer € 1,5 miljoen) en werd in 2012 uitbetaald. Deze lening wordt gebruikt om de microfinancieringsdiensten en de strategische financiering van productieketens uit te breiden.



Celoso Jallasa Choque draagt zijn quinoa.

WWW.OIKOCREDIT.ORG

 **OIKO**
CREDIT
investeren in mensen

Oikocredit International

T +31 33 422 40 40

F +31 33 465 03 36

E info@oikocredit.org

Berkenweg 7

3818 LA Amersfoort

Nederland

Postbus 2136

3800 CC Amersfoort

Nederland

Dit document is met de grootst mogelijke zorg gemaakt. Oikocredit International biedt geen garanties met betrekking tot de inhoud en volledigheid en aanvaardt geen aansprakelijkheid voor verliezen die kunnen ontstaan door gebruik te maken van deze informatie.